



Wyniki finansowe Grupy Kapitałowej

Getin Holding

Q1-Q3'2012

Podsumowanie najważniejszych wydarzeń Q3'2012

- ④ 86,2 mln PLN zysku netto ¹⁾ za Q1-Q3'2012
 - 40,4 mln PLN wyniku ¹⁾ w Q3'2012
 - kwartalny wzrost wyniku ¹⁾ na poziomie 36,5%

- ④ Grupa Idea Bank Polska
 - podwojenie salda kredytowego dzięki zrealizowaniu sprzedaży kredytowej na poziomie 1,5 mld PLN w ciągu 9 miesięcy

- ④ Grupa Carcade
 - utrzymanie pozycji vice-lidera leasingu oraz poziomów rentowności sprzedaży w warunkach silnej konkurencji
 - osiągnięcie progu rentowności (BEP) przez Kubanbank w lipcu 2012 roku

- ④ Sombelbank
 - trzykrotny wzrost zysku netto

- ④ Grupa Idea Bank Ukraina
 - utrzymanie pozycji lidera w segmencie kredytów samochodowych

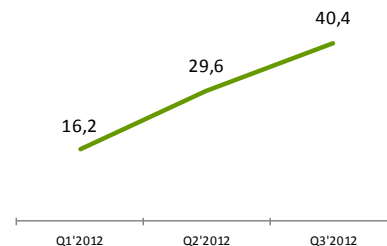
1) ... przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Getin Holding bez wpływu transakcji sprzedaży TU Europa (455,2 mln PLN wpływu na zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej)

mIn PLN	Q1-Q3'2012
Wynik z tytułu odsetek	308,0
Wynik z tytułu prowizji i opłat	265,6
Składki ubezpieczeniowe	334,8
Wynik na instrumentach finansowych	537,4
Wynik z tytułu hiperinflacji	-9,0
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	-188,8
Przychody operacyjne netto	1 248,0
Koszty rezerw	-57,9
Koszty działania	-404,3
Zysk (strata) brutto	785,7
Podatek dochodowy	-214,9
Udziały niekontrolujące	-29,4
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej	541,4

Ilustracja wpływu transakcji sprzedaży TU Europa na wynik ¹⁾ finansowy

Zysk netto ¹⁾ Grupy TU Europa do momentu sprzedaży	41,8
Wyłączenia konsolidacyjne prowizji ubezpieczeniowych w 2012 roku do momentu sprzedaży	54,0
Wynik na sprzedaży pakietu 50% +1 akcja TU Europa	73,4
Jednorazowe odwrócenie korekt ubezpieczeniowych w momencie sprzedaży	286,0
Łączny wpływ na zysk netto ¹⁾	455,2

Ewolucja wyniku finansowego ²⁾ z działalności operacyjnej



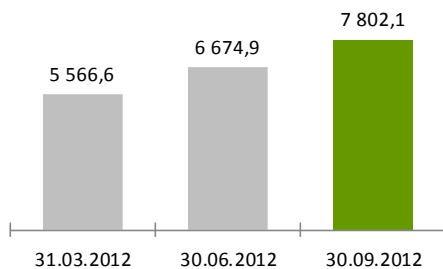
- Grupa Carcade utrzymała swoją wysoką (35%) kontrybucję do skonsolidowanego wyniku odsetkowego, istotnie wzrósł również wkład Sombelbanku do tej linii (do 21%).
- Wysoka i dynamicznie rosnąca sprzedaż realizowana przez polski Idea Bank zapewniła kwartalny wzrost wyniku prowizyjnego o 23,1%, kontrybucja do wyniku grupy wzrosła (do 58%).
- Saldo kredytów netto osiągnęło poziom 3,7 mld PLN (z 3,1 mld PLN na koniec Q2) przy jednoczesnym wzroście salda depozytów do 4,3 mld PLN (z 3,7 mld PLN na koniec Q2).

1) ... przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Getin Holding

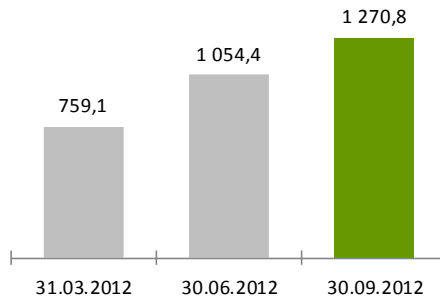
2) ... przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Getin Holding bez wpływu transakcji sprzedaży TU Europa (455,2 mln PLN wpływu na zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej)

Dynamiczny rozwój spółek nowego portfela Getin Holding

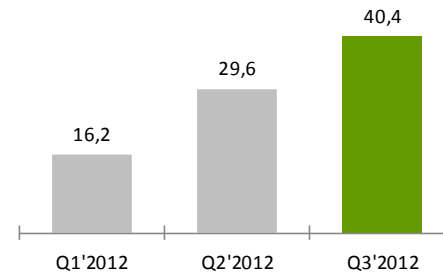
Aktywa ¹⁾
(mld PLN)



Kapitał własny ¹⁾
(mln PLN)



Zysk netto ²⁾
(mln PLN)



ROE ³⁾ trzech grup biznesowych przekroczyło poziom 20%:

- 47,8% - Sombelbank,
- 29,9% - Grupa Carcade,
- 21,1% - Idea Bank Ukraina.

Kwartalny wzrost aktywów w okresie roku osiągnął poziom 16,9%, dla kapitału wskaźnik ten miał wartość 20,5%.

Na całkowity wzrost kapitałów Idea Bank w Polsce wpływ miały dwa podniesienia kapitału: o 245 mln PLN oraz 191 mln PLN. Ponadto wszystkie bankowe spółki Grupy stosują politykę zatrzymania wypracowanego zysku.

1) ... wartość jako suma prosta: Grupy Idea Bank Polska, Grupy Carcade, Grupy Idea Bank Ukraina, Sombelbank, MW trade i PF Leasing

2) ... przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Getin Holding bez wpływu transakcji sprzedaży TU Europa (455,2 mln PLN wpływu na zysk netto dla akcjonariuszy jednostki dominującej)

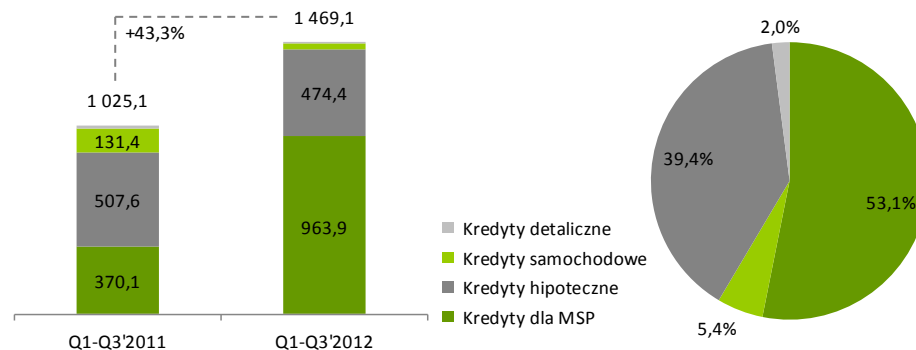
3) ROE = iloraz urocznionego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej oraz wartości kapitałów skorygowanej o zysk z bieżącego okresu



mIn PLN	Q1-Q3'2012	Q1-Q3'2011	Q1-Q3'2012 / Q1-Q3'2011
Wynik z tytułu odsetek	48,5	19,7	x2,5
Wynik z tytułu prowizji i opłat	154,2	28,4	x5,4
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	-2,5	23,0	-
Przychody operacyjne netto	200,1	71,1	x2,8
Koszty rezerw	-17,1	-16,4	+4,3%
Koszty działania	-163,7	-43,2	x3,8
Zysk (strata) brutto	19,2	11,6	+65,5%
Podatek dochodowy	3,1	7,5	-58,7%
Udziały niekontrolujące	-3,3	0,0	+100,0%
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej	19,0	18,9	+0,5%

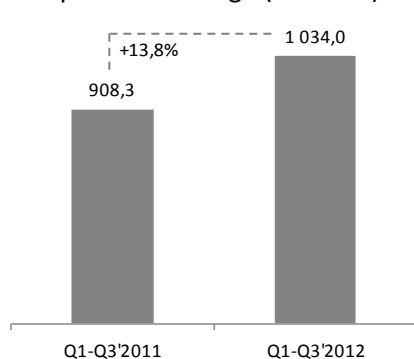
mIn PLN	30.09.2012	30.09.2011	30.09.2012 / 30.09.2011
Należności od banków i inst. finansowych	149,8	112,0	+33,8%
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	2 921,5	1 097,9	x2,7
Pozostałe pożyczki i należności	28,7	0,0	+100,0%
Instrumenty finansowe	527,0	496,8	+6,1%
Aktywa z tytułu podatku dochodowego	17,6	17,7	-0,2%
Inne aktywa	890,4	225,2	x4,0
Aktywa razem	4 535,0	1 949,6	x2,3
Zobow. wobec banków i inst. finansowych	350,9	0,0	+100,0%
Zobowiązania wobec klientów	3 211,9	1 441,1	x2,2
Zobow. z tytułu emisji dłużnych papierów wart.	77,4	0,0	+100,0%
Inne zobowiązania	101,5	62,1	+63,4%
Kapitał	793,3	446,4	+77,7%
Pasywa razem	4 535,0	1 949,6	x2,3

Sprzedaż kredytowa (mIn PLN) i struktura portfela (%)

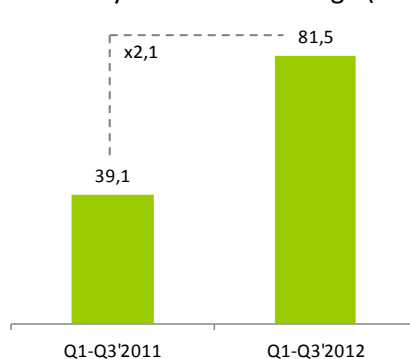


- Podniesienie kapitału o 191 mln PLN, Getin Holding nie brał w nim udziału przez co jego udział w kapitale spadł do 79,79%.
- Podniesienie jednostkowego współczynnika wypłacalności do 19,27%, dzięki zaliczeniu:
 - 80,0 mln PLN z emisji obligacji do Tier 2,
 - 191,0 mln PLN z podniesienia kapitału do Tier 1.
- Tax Care w okresie Q1-Q3'2012 wypracował 23 mln PLN zysku netto, z czego Grupa Idea Bank od czerwca zaliczyła do swojego wyniku 13,1 mln PLN.
- Wzrost kosztów jest konsekwencją rozwoju sieci dystrybucji (na koniec września Bank miał 46 oddziałów vs 27 rok wcześniej).

Sprzedaż leasingu (mln PLN)



Sprzedaż kredytu samochodowego (mln PLN)

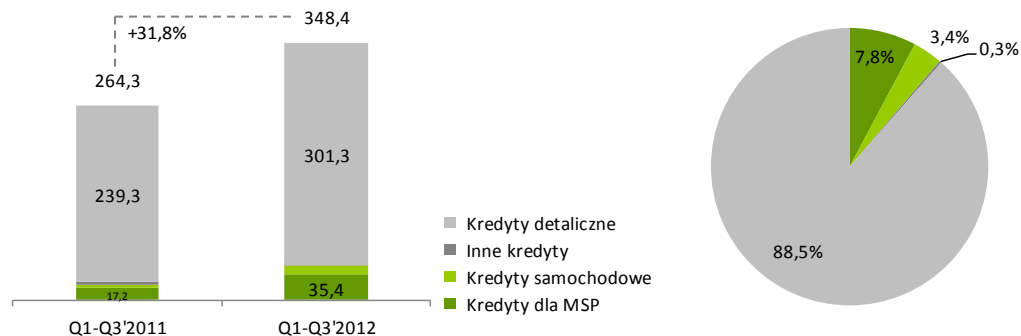


- Prawie trzykrotny wzrost zysku netto.
- Rekordowa rentowność kapitału, wskaźnik ROE na poziomie 29,9% (vs 15,0% rok wcześniej).
- Utrzymanie pozycji vice-lidera w sprzedaży leasingu w Rosji.
- Wzrost wyniku prowizyjnego znacznie przekraczający roczną dynamikę sprzedaży (40,7% vs 13,8%).
- Utrzymanie ryzyka na poziomie 2,2%.
- Kubanbank
 - osiągnięcie granicznego punktu rentowności (BEP) w lipcu,
 - wartość portfela kredytów przekroczyła próg 1 mld RUB.

mln PLN	Q1-Q3'2012	Q1-Q3'2011	Q1-Q3'2012 / Q1-Q3'2011
Wynik z tytułu odsetek	107,1	60,4	+77,3%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	35,6	25,3	+40,7%
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	6,4	3,4	+88,2%
Przychody operacyjne netto	149,1	89,1	+67,3%
Koszty rezerw	-7,5	-4,6	+63,0%
Koszty działania	-92,8	-64,4	+44,1%
Zysk (strata) brutto	48,8	20,1	x2,4
Podatek dochodowy	-9,7	-5,8	+67,2%
Udziały niekontrolujące	-0,2	0,0	+100,0%
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej	39,0	14,3	x2,7

mln PLN	30.09.2012	30.09.2011	30.09.2012 / 30.09.2011
Należności od banków i inst. finansowych	81,8	21,8	x3,8
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	108,8	42,5	x2,6
Należności z tytułu leasingu finansowego	1 039,5	655,7	+58,5%
Aktywa z tytułu podatku dochodowego	10,9	19,4	-43,6%
Inne aktywa	153,8	165,9	-7,3%
Aktywa razem	1 394,8	905,3	+54,1%
Zobow. wobec banków i inst. finansowych	821,7	651,7	+26,1%
Zobowiązania wobec klientów	102,5	37,4	x2,7
Zobow. z tytułu emisji dłużnych papierów wart.	175,6	0,0	+100,0%
Inne zobowiązania	80,4	73,4	+9,6%
Kapitał	214,6	142,8	+50,3%
Pasywa razem	1 394,8	905,3	+54,1%

Sprzedaż kredytowa (mln PLN) i struktura portfela (%)



- Ⓜ Prawie trzykrotny wzrost zysku netto.
- Ⓜ Najwyższe ROE w historii banku 47,8% przy marży odsetkowej (NIM) na poziomie 23,9%.
- Ⓜ Kontynuacja rozwoju sieci dystrybucji, na koniec września bank miał:
 - 39 oddziały (vs 30 po Q3'2011),
 - 24 mini-placówki (vs 0 po Q3'2011),
 - 25 kantory (vs 14 po Q3'2011).

mln PLN	Q1-Q3'2012	Q1-Q3'2011	Q1-Q3'2012 / Q1-Q3'2011
Wynik z tytułu odsetek	63,8	36,9	+72,9%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	10,1	1,6	x6,3
Wynik z tytułu hiperinflacji	-9,0	0,0	+100,0%
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	9,4	2,3	x4,1
Przychody operacyjne netto	74,3	40,9	+81,7%
Koszty rezerw	-8,1	-4,3	+88,4%
Koszty działania	-36,3	-25,9	+40,2%
Zysk (strata) brutto	29,9	10,7	x2,8
Podatek dochodowy	-6,4	-2,2	x2,9
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej	23,5	8,4	x2,8

mln PLN	30.09.2012	30.09.2011	30.09.2012 / 30.09.2011
Należności od banków i inst. finansowych	64,8	34,6	+87,2%
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	334,2	179,0	+86,7%
Inne aktywa	107,0	93,8	+14,0%
Aktywa razem	506,0	307,4	+64,6%
Zobow. wobec banków i inst. finansowych	15,0	19,8	-24,2%
Zobowiązania wobec klientów	362,2	196,0	+84,8%
Zobow. z tytułu emisji dłużnych papierów wart.	26,8	30,7	-12,6%
Inne zobowiązania	13,0	9,8	+32,3%
Kapitał	89,0	51,1	+74,1%
Pasywa razem	506,0	307,4	+64,6%

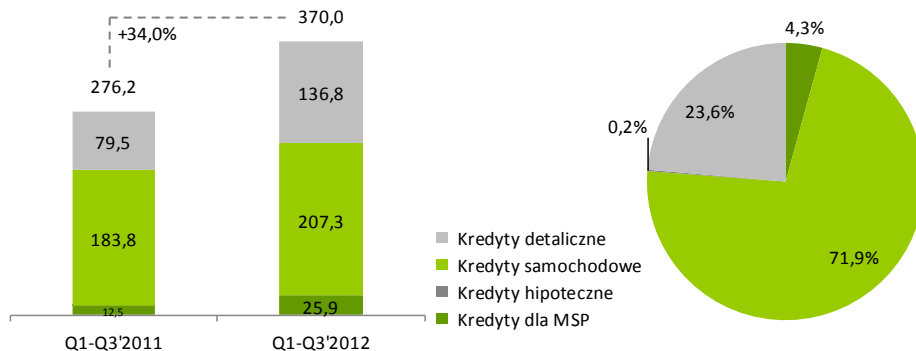
1) ROE = iloraz urocznionego zysku netto oraz wartości kapitałów skorygowanej o zysk z bieżącego okresu

2) NIM = iloraz urocznionego wyniku odsetkowego i średnich aktywów pracujących (średnia z wartości wg. stanu na 2011.12.31 i 2012.09.30)

mIn PLN	Q1-Q3'2012	Q1-Q3'2011	Q1-Q3'2012 / Q1-Q3'2011
Wynik z tytułu odsetek	36,3	27,9	+30,1%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	43,2	23,1	+87,0%
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	6,0	3,9	+53,8%
Przychody operacyjne netto	85,5	54,9	+55,7%
Koszty rezerw	-15,5	-1,2	x12,9
Koszty działania	-44,5	-31,0	+43,5%
Zysk (strata) brutto	25,5	22,7	+12,3%
Podatek dochodowy	-4,9	-4,9	0,0%
Zysk netto akcjonariuszy jednostki dominującej	20,6	17,8	+15,7%

mIn PLN	30.09.2012	30.09.2011	30.09.2012 / 30.09.2011
Należności od banków i inst. finansowych	39,8	65,0	-38,8%
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	642,9	428,5	+50,0%
Inne aktywa	124,7	66,1	+88,6%
Aktywa razem	807,4	559,6	+44,3%
Zobow. wobec banków i inst. finansowych	25,7	84,9	-69,7%
Zobowiązania wobec klientów	610,5	336,6	+81,4%
Inne zobowiązania	20,3	17,9	+13,1%
Kapitał	150,9	120,2	+25,6%
Pasywa razem	807,4	559,6	+44,3%

Sprzedaż kredytowa (mln PLN) i struktura portfela (%)



- 18,7% rynku pod względem wartości sprzedanych kredytów samochodowych w okresie 9 miesięcy, przy utrzymaniu wysokiej marżowości wspieranej przez pakiety ubezpieczeń obligatoryjnych.
- Piąte miejsce na rynku pod względem wartości sprzedanych kredytów gotówkowych w okresie 9 miesięcy, pierwsze pod względem rentowności realizowanej sprzedaży.
- Kontynuacja rozwoju sieci oddziałów, na koniec września br. bank miał ich 65 (vs 50 po Q3'2011).

Niniejsza prezentacja (dalej „Prezentacja”) została przygotowana przez Getin Holding S.A. (dalej „Spółka”) i w żadnym przypadku nie może być traktowana jako oferta lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. W szczególności nie może być traktowana jako proponowanie nabycia papierów wartościowych, oferta, zaproszenie czy zachęta do złożenia oferty nabycia, dokonania inwestycji lub przeprowadzenia transakcji dotyczących takich papierów wartościowych lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji, w szczególności dotyczących papierów wartościowych Spółki. Informacje zawarte w Prezentacji pochodzą z ogólnie dostępnych, wiarygodnych źródeł, jednak Spółka nie może zagwarantować ich kompletności i pełności. Spółka nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie lub w oparciu o informacje zawarte w niniejszej Prezentacji. Informacje zawarte w Prezentacji nie były przedmiotem niezależnej weryfikacji i w każdym wypadku mogą być przedmiotem zmian i modyfikacji. Spółka nie jest zobowiązana do podania do publicznej wiadomości żadnych możliwych modyfikacji czy zmian informacji, danych ani oświadczeń stanowiących część niniejszej Prezentacji w przypadku zmiany strategii albo zamiarów Spółki lub wystąpienia nie przewidzianych faktów lub okoliczności, które będą miały wpływ na tę strategię lub zamiary Spółki. W żadnym wypadku nie należy uznawać informacji znajdujących się w niniejszej Prezentacji jako prognozy, ani za wyraźne lub dorozumiane oświadczenie czy zapewnienie jakiegokolwiek rodzaju składane przez Spółkę lub osoby działające w imieniu Spółki. Ponadto ani Spółka, ani osoby działające w jej imieniu nie ponoszą pod żadnym względem odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty lub szkody, jakie mogą powstać wskutek niedbalstwa czy z innej przyczyny, w związku z wykorzystaniem niniejszej Prezentacji lub jakichkolwiek informacji w niej zawartych, ani za szkody, które mogą powstać w inny sposób w związku z informacjami stanowiącymi część niniejszej Prezentacji. Publikowanie przez Spółkę danych zawartych w niniejszej Prezentacji nie stanowi naruszenia przepisów prawa obowiązujących spółki, których akcje są notowane na rynku regulowanym, w szczególności na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Informacje w niej zawarte zostały przekazane do publicznej wiadomości przez Spółkę w ramach raportów bieżących lub okresowych, albo stanowią ich uzupełnienie, nie będąc jednocześnie podstawą do spełnienia nałożonego na Spółkę, jako spółkę publiczną, obowiązku informacyjnego. Spółka zwraca uwagę, że jedynym wiarygodnym źródłem danych na temat sytuacji Spółki, prognoz, zdarzeń jej dotyczących, wyników finansowych oraz wskaźników są raporty bieżące i okresowe przekazywane przez Spółkę w ramach wykonywania obowiązków informacyjnych.

Dane sprzedażowe i finansowe zawarte w niniejszej prezentacji zostały zaokrąglone do mln PLN i zaprezentowane z dokładnością do jednego miejsca po przecinku. Przyrosty / spadki wartości obliczone zostały w oparciu o dane wyrażone z dokładnością do tys. PLN. Wszelkiego rodzaju wskaźniki i zmiany ich wartości prezentowane są z dokładnością do drugiego miejsca po przecinku.



Robert Działak
Członek Zarządu
r.dzialak@getin.pl
+48 222 888 263

Bartosz Jakubiak
Analityk, IRO
b.jakubiak@getin.pl
+48 222 888 225