

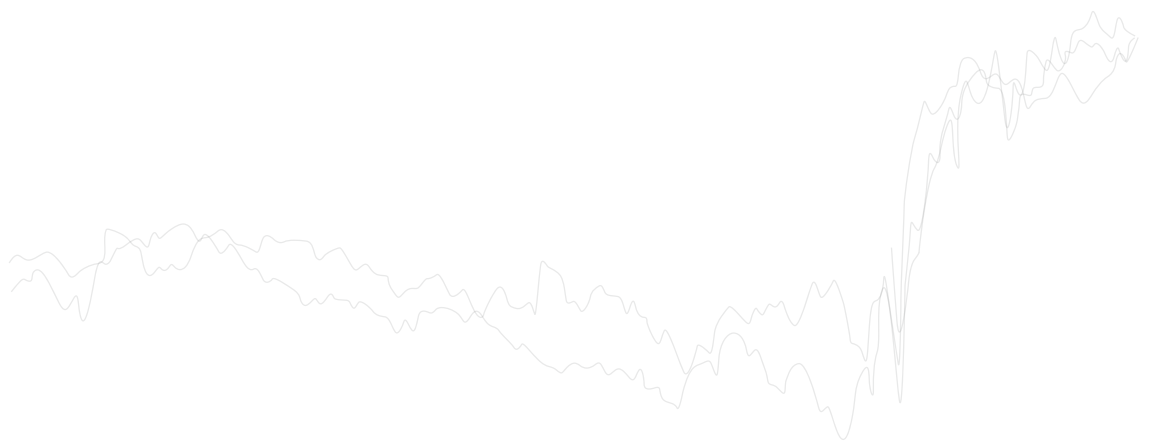
# 12

---

## RAPORT ROCZNY

ANNUAL REPORT

---



# S

## SPIS TREŚCI

TABLE OF CONTENTS

---

6	LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY NADZORCZEJ LETTER FROM THE CHAIRMAN OF THE SUPERVISORY BOARD
8	LIST PREZESA ZARZĄDU LETTER FROM THE PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD
12	KIM JESTEŚMY? O Getin Holding WHO WE ARE? About Getin Holding
14	PODSUMOWANIE. Rok 2012 Summary. Year 2012
16	ZARZĄD GETIN HOLDING MANAGEMENT BOARD OF GETIN HOLDING
18	AKCJONARIUSZE SHAREHOLDERS OF GETIN HOLDING
19	STRUKTURA GETIN HOLDING GROUP STRUCTURE
22	GRUPA IDEA BANK. Dedykowana przedsiębiorcom. THE IDEA BANK GROUP. Dedicated to entrepreneurs.
24	CARCADE. Wiodąca firma na rynku leasingu Federacji Rosyjskiej. CARCADE. Leading company in the Russian leasing market.
26	IDEA BANK BIAŁORUŚ. Najbardziej rentowny bank. IDEA BANK BELARUS. The most profitable bank in Belarus.
28	IDEA BANK UKRAINA. Wzrost na konkurencyjnym rynku. IDEA BANK UKRAINE. Dynamic growth in a competitive market.
30	MW TRADE. Zrównoważony wzrost przy bezpiecznych aktywach. MW TRADE. Sustainable growth with secure assets.
32	UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ BILANS. SIMPLIFIED CONSOLIDATED PROFIT LOSS ACCOUNT AND BALANCE SHEET.
34	NOTATKI NOTES



A photograph of the Sky Tower in Wrocław, Poland, at dusk. The tower is a tall, cylindrical glass skyscraper with a curved facade, illuminated from within, making it stand out against the deep blue twilight sky. The building's reflection is visible in the windows of the lower levels. To the left, the dark silhouette of a large tree is visible. In the bottom right corner, there are some smaller buildings and trees. The overall mood is serene and aspirational.

# CELE, NIE MARZENIA

Goals, not dreams

Sky Tower we Wrocławiu.  
Sky Tower, Wrocław.



# D DO AKCJONARIUSZY, KLIENTÓW, PRACOWNIKÓW, PRZYJACIÓŁ

TO: SHAREHOLDERS, CUSTOMERS, EMPLOEES & FRIENDS

Za nami historyczny, pełen sukcesów rok. Rozpoczęliśmy go od wydzielenia ze struktur Getin Holding największego podmiotu Grupy – Getin Noble Banku. Pozwoliło to na redefiniowanie strategii Holdingu i umożliwiło wykorzystanie całego naszego potencjału do rozwoju Idea Banku oraz spółek działających na rynkach zagranicznych. Dzięki przebudowie Grupy udało się znacząco ograniczyć wyłączenia konsolidacyjne oraz dokonać dywersyfikacji ryzyka biznesowego. Dziękuję wszystkim, którzy przyczynili się do tego sukcesu. Misją Getin Holding jest tworzenie wartości dodanej dla Akcjonariuszy, poprzez umiejętne wykorzystanie potencjału ludzi, wiedzy i kapitału spółek wchodzących w skład Holdingu. W moim odczuciu mocne fundamenty biznesowe Grupy stanowią o jej sile i są przesłanką jej dalszej ekspansji na nowych, atrakcyjnych rynkach. Rozwijamy nową linię biznesową, którą jest stworzony od podstaw Idea Bank, nowoczesny, specjalistyczny bank dla przedsiębiorców. Dzięki unikalnemu połączeniu usług bankowych z doradztwem księgowo-prawnym (jakie prowadzi spółka zależna od Idea Banku – Tax Care) daliśmy rynkowi nową, nieznaną dotychczas jakość.

Sukcesy Holdingu są dobrze widoczne także na rynkach wschodnich. Dynamiczny rozwój działalności biznesowej wszystkich zagranicznych grup biznesowych oraz osiągnięcie ROE powyżej 25% w 2012 roku są potwierdzeniem zdolności Grupy do sprawnego działania w trudnych warunkach makroekonomicznych. Jestem przekonany, że dzięki zdolności do podejmowania szybkich decyzji oraz wykorzystaniu doświadczeń m.in. z polskiego rynku, spółki zagraniczne Holdingu będą umacniały swoje pozycje na lokalnych rynkach.

Dziękuję wszystkim za ciężką pracę, za wiarę w nasz sukces i w naszą strategię.

A historic and successful year is behind us. We started it with spinning-off the largest company of the Group – Getin Noble Bank – from Getin Holding. It allowed us to redefine the Holding strategy and take advantage of our entire potential for the development of Idea Bank and companies operating in international markets. The reorganisation of the Group helped us to significantly reduce consolidation exclusions and diversify business risk. I thank to all those who contributed to this success. The mission of Getin Holding is to create added value for the Shareholders by skilful management of the potential of people, knowledge and capital of the Holding companies. In my opinion, the sound business foundations of the Group determine its strength and position it for the further expansion in new and attractive markets. We are developing a new business line – Idea Bank – a specialist bank for entrepreneurs that is being built from grounds up. With the unique combination of banking services with accounting and legal consulting (provided by Tax Care, a company affiliated to Idea Bank) we have brought new and unprecedented quality to the market.

The success of the Holding is clearly visible also in Eastern markets. The dynamic growth of business in all international business groups and achievement of ROE above 25% in 2012 demonstrate that the Group is able to operate efficiently even in a difficult macroeconomic environment. I believe that with the ability to make quick decisions and building on the experience from, for example, the Polish market the Holding's international companies will strengthen their positions in local markets.

I thank to all for their effort and their trust in our success and our strategy.

Z poważaniem,  
Kind regards,

dr Leszek Czarnecki

Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Chairman of the Supervisory Board

„Misją Getin Holding jest tworzenie wartości dodanej poprzez umiejętne wykorzystanie potencjału ludzi, wiedzy i kapitału spółek wchodzących w skład Holdingu”.



dr Leszek Czarnecki

Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Getin Holding  
Chairman of the Supervisory Board  
Getin Holding

# SZANOWNI PAŃSTWO

DEAR SIR / MADAME



Rafał Juszcak

Prezes Zarządu Getin Holding  
President of the Management Board  
Getin Holding

Rok 2012 był dla Getin Holding wyjątkowy. Wydzielenie z naszych struktur Getin Noble Banku oraz zakończona sukcesem transakcja sprzedaży pakietu kontrolnego Towarzystwa Ubezpieczeniowego Europa, pozwoliły nam na intensyfikację działań związanych z rozwojem Grupy Idea Banku oraz działalności zagranicznej. Udało nam się zdecydowanie zwiększyć dynamikę rozwoju spółek i umocnić ich pozycję w kluczowych segmentach rynku. Wierzę, że w nadchodzących latach silne fundamenty biznesowe oraz powtarzalność wyników osiąganych przez podmioty wchodzące w skład Grupy, będą stanowiły podstawę dalszej ekspansji Holdingu zarówno w Polsce, jak i poza jej granicami.

Strategicznym celem Getin Holding jest budowa silnej grupy finansowej Idea Bank, oferującej pełen zakres produktów i usług dla małych i średnich firm, jak również ich właścicieli. W ciągu dwunastu miesięcy 2012 roku Grupa odnotowała dwukrotny wzrost wartości aktywów, salda kredytowego netto oraz salda depozytów. Jej skonsolidowany zysk netto na koniec roku wyniósł 46,9 mln zł. Idea Bank systematycznie rozwijał sieć sprzedaży, która na koniec roku liczyła 50 oddziałów. W celu wzmocnienia pozycji Grupy na rynku finansowym Bank dokonał również akwizycji spółki doradztwa księgowo-podatkowego Tax Care oraz spółki leasingowej Idea Leasing. Getin Holding stale umacnia swoją pozycję na rynkach wschodnich. Działająca w Rosji Grupa Carcade utrzymała pozycję wicelidera rynku sprzedaży produktów leasingowych mimo silnej konkurencji ze strony spółek lokalnych.

2012 was a unique year for Getin Holding. The spinning-off of Getin Noble Bank from our structures and the successfully finalised divestiture from TU Europa insurance company allowed us to intensify our activities related to the development of the Idea Bank Group and focus on international operations. We managed to significantly increase the growth rate of companies and strengthen their positions in key market segments. I believe that in the years to come the sound business foundations and sustainable performance of the Group entities will form a basis for the further expansion of the Holding in Poland and abroad.

The strategic objective of Getin Holding is to build a strong financial group of Idea Bank that will offer a complete range of products and services to small and medium enterprises and their owners. During the twelve months of 2012, the Group doubled the value of its assets, net loan balance and deposit balance. Its consolidated net profit as of end of year amounted to PLN 46.9 million. Idea Bank was continuously developing its sales network to 50 branches as the end of year. In order to consolidate the position of the Group in the financial market, the Bank acquired Tax Care – an accounting and tax consulting company – and Idea Leasing – a leasing company. Getin Holding has consistently strengthened its position in Eastern markets. Carcade Group active in Russia maintained its position of the second largest seller of leasing products despite of the strong competition from local companies. Carcade still has the best profitability as compared to other leasing companies in Russia. Kubanbank,

„Wierzę, że w nadchodzących latach silne fundamenty biznesowe będą stanowiły podstawę dalszej ekspansji Holdingu zarówno w Polsce, jak i poza jej granicami”.

Rentowność Carcade pozostaje największa wśród działających na rosyjskim rynku firm leasingowych. Działający w Rosji Kubanbank w lipcu 2012 roku osiągnął graniczny punkt rentowności. W minionym roku spółka potroiła wartość sprzedaży kredytów samochodowych oraz odnotowała 3,5-krotny wzrost salda depozytów.

Białoruski Idea Bank wypracował rekordowe wyniki mimo niekorzystnego otoczenia hiperinflacyjnego. Działania spółki ukierunkowane były na rozwój nowych kanałów sprzedaży produktów kredytowych. W 2012 roku Idea Bank Białoruś otworzył 9 oddziałów oraz 38 miniplacówek. ROE Banku wyniosło 51,6% przy marży odsetkowej na poziomie 21,0%. Trudnym warunkom makroekonomicznym sprostała również prowadząca działalność na Ukrainie Grupa Idea Bank. Jej zysk wzrósł o ponad 11% w stosunku do 2011 roku. W minionych miesiącach celem strategicznym ukraińskiego banku było zwiększenie transakcyjności oraz rozbudowa kanałów dystrybucji. Sieć oddziałów Banku powiększyła się o 32 placówki. Uruchomiono również nowoczesny system bankowości internetowej.

W imieniu Zarządu oraz własnym, chciałbym serdecznie podziękować wszystkim Pracownikom i Zarządowi Spółek Grupy Kapitałowej za ich wkład i wiarę w realizowaną strategię. Podziękowania kieruję również na ręce naszych Akcjonariuszy, którzy obdarzyli nas wsparciem i zaufaniem. Jestem przekonany, że nadchodzące miesiące przyniosą kolejne sukcesy Grupie Getin Holding.

that operates in Russia as well, achieved the profitability break-even point in July 2012. Last year, the company tripled the sales of car loans and recorded a three-and-a-half time increase in deposits.

Idea Bank in Belarus achieved record results despite of the unfavourable hyperinflation environment. The company's activities were focused on the development of new sales channels for credit products. In 2012, Idea Bank opened 9 branches and 38 smaller outlets. The bank's ROE was 51.6% with the interest margin of 21.0%. The Idea Bank Group operations in Ukraine also met the challenge of difficult market conditions. The Group's profit grew by more than 11% as compared to 2011. In the recent months, the strategic goal of the Ukrainian bank was to increase the cash management operations and to develop distribution channels. The bank opened 32 new branches and launched a new online banking system.

On behalf of the Management Board and my own, I would like to thank to all Employees and Management Boards for their contribution and trust in our strategy. I extend my gratitude also to our Shareholders. I believe that the future will bring new successes for the Getin Holding Group.

Z poważaniem,  
Kind regards,

Rafał Juszcak

Prezes Zarządu Getin Holding  
President of the Management Board  
Getin Holding





# DYNAMICZNY ROZWÓJ GRUPY

Dynamic development of the Capital Group

Most Świętokrzyski w Warszawie.  
Świętokrzyski Bridge, Warsaw.



# K

## KIM JESTEŚMY?

WHO WE ARE?

Grupa Kapitałowa Getin Holding, założona przez dr. Leszka Czarneckiego, to najszybciej rozwijająca się prywatna grupa finansowa w Polsce.

Prowadzimy działalność inwestycyjną polegającą na wyszukiwaniu i realizacji projektów w Polsce i poza jej granicami, zwiększamy wartość spółek wchodzących w skład Grupy poprzez nadzór i koordynację ich rozwoju. Funkcjonujemy na szeroko pojętym rynku finansowym – w bankowości, pośrednictwie finansowym, ubezpieczeniach i leasingu.

Getin Holding aktywnie działa na rynkach Europy Wschodniej, gdzie posiada trzy banki oraz firmę leasingową. Idea Bank jest liderem ukraińskiego rynku kredytów samochodowych, natomiast białoruski Idea Bank koncentruje się na sprzedaży kredytów detalicznych. Ważną pozycję w międzynarodowej strukturze grupy Getin Holding zajmuje działająca w Rosji spółka Carcade, która jest wiodącym podmiotem na tamtejszym rynku leasingowym. W 2011 r. Getin Holding za pośrednictwem Carcade nabył funkcjonujący na terenie Federacji Rosyjskiej Kubanbank.

Misją Getin Holding jest tworzenie wartości poprzez osiągnięcie wysokiej stopy zwrotu z inwestycji, a co za tym idzie, wymiernych korzyści dla akcjonariuszy. Swój wzrost Getin Holding osiąga poprzez systematyczny rozwój spółek wchodzących w skład Grupy, akwizycje nowych podmiotów lub tworzenie ich od podstaw.

Getin Holding Capital Group, founded by Leszek Czarnecki, PhD, is the fastest growing private capital group in Poland.

We run an investment business focused on searching for and implementation of projects in Poland and abroad, and increase the value of Group companies by supervising and coordinating their growth. We operate in a broadly understood financial market – in banking, financial intermediation, insurance and leasing sectors.

Getin Holding is active in the Eastern European markets where it operates three banks and a leasing company. Idea Bank is the leader of the Ukrainian car loan market and Idea Bank in Belarus focuses on sales of retail loans. Carcade, the leading company in the Russian leasing market, plays an important role in the international structure of Getin Holding. In 2011, Getin Holding, through Carcade, acquired Kubanbank operating in the territory of the Russian Federation.

The mission of Getin Holding is to create value by achieving high return on investment – and consequently the measurable value for shareholders. Getin Holding achieves its growth by consistent development of the Group companies, acquisitions or greenfield investments.

„Getin Holding to jedna z najdynamiczniejszych grup finansowych działająca na rynkach Europy Środkowo - Wschodniej”.



Giełda Papierów Wartościowych, Warszawa.  
Inside the Warsaw Stock Exchange.

# P

## PODSUMOWANIE 2012 ROKU

SUMMARY OF 2012

Rok 2012 Getin Holding rozpoczął od wydzielenia ze swoich struktur Getin Noble Banku – największego prywatnego polskiego banku. W czerwcu z sukcesem została zakończona transakcja sprzedaży pakietu kontrolnego Towarzystwa Ubezpieczeniowego Europa.

Wydarzenia te były kluczowe w procesie wdrażania strategicznych zmian w ramach Grupy. Nowa strategia spółki zakłada rozwój zdywersyfikowanej przychodowo i geograficznie grupy kapitałowej, działającej głównie na rynku usług bankowych i leasingowych.

Getin Holding started 2012 with spinning-off Getin Noble Bank – the largest Polish private bank – from its structures. In June, the Holding successfully finalised the sales of a controlling stake in the TU Europa insurance company.

These events were of key importance for the implementation of strategic changes within the Group. Under the new strategy, the company will develop a diversified – both in terms of revenue sources and geography – capital group focused on the market of banking and leasing services.

### GRUPA GETIN HOLDING

• 602,8 mln zł

zysku netto  
(dla akcjonariuszy jednostki dominującej)  
mPLN 602.8 of net profit  
(to the shareholders of the parent company)

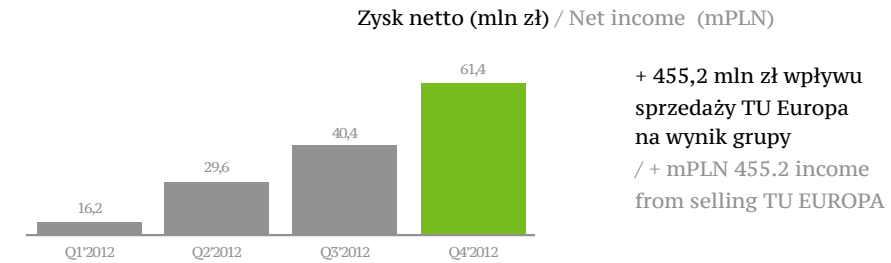
• 2056 mln zł

kapitału własnego  
mPLN 2056 of total equity

• 9769 mln zł

sumy bilansowej  
mPLN 9769 of total balance sheet

### DYNAMICZNY ROZWÓJ SPÓŁEK NOWEGO PORTFELA GETIN HOLDING FAST PACED GROWTH OF COMPANIES IN THE NEW GETIN HOLDING PORTFOLIO



\* ROE<sup>1)</sup> trzech grup biznesowych osiągnęło lub przekroczyło 25% (Idea Bank Białoruś – 51,6%, Grupa Carcade – 31,6%, Idea Bank Ukraina – 25,0%)

\* Skonsolidowane salda kredytów netto i depozytów wzrosły niemal dwukrotnie, wskaźnik K/D na koniec 2012 wyniósł 84,2%.

<sup>1)</sup> ROE – iloraz uroczonego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej oraz wartości kapitałów skorygowanej o zysk z bieżącego okresu.

\* ROE<sup>1)</sup> of three business groups exceed 25% (Idea Bank Belarus: 51.6%, Carcade Group: 31.6%, Idea Bank Ukraine: 25.0%).

\* Consolidated net loan values and deposits grew almost twice; L/D as of the end of 2012 was 84.2%.

<sup>1)</sup> ROE – annualised net income attributable to shareholders in the parent company divided by the equity adjusted with the income for the current period.

### GRUPA IDEA BANK POLSKA

- utworzenie grupy finansowej oferującej pełen zakres produktów i usług dla małych i średnich firm oraz ich właścicieli,
- dwukrotny wzrost skali działalności mierzonej wartością aktywów, saldem kredytów netto oraz saldem depozytów.
- a financial group offering a complete range of products and services for SMEs and their owners is created,
- scale of operation - measured with the value of assets, net loan balance and deposit balance - is doubled.

### GRUPA CARCADE

- najbardziej rentowna firma leasingowa na rynku rosyjskim,
- ponaddwukrotny wzrost zysku netto i utrzymanie kosztów ryzyka na stałym poziomie.
- the most profitable leasing company in the Russian market,
- more than doubled growth of net profit and risk cost maintained on a constant level at.

### IDEA BANK BIAŁORUŚ

- jeden z najbardziej rentownych banków na rynku białoruskim,
- rozwój nowych kanałów sprzedaży produktów kredytowych.
- one of the most profitable banks in Belarus,
- development of new sales channels for credit products.

### GRUPA IDEA BANK UKRAINA

- utrzymanie wyników w trudnych warunkach rynkowych,
- rozwój ukierunkowany na zwiększenie transakcyjności.
- performance is maintained despite of difficult market conditions,
- development oriented at expansion in cash management.



# Z

## ZARZĄD GETIN HOLDING

MANAGEMENT BOARD OF GETIN HOLDING



Rafał Juszcak

Prezes Zarządu Getin Holding  
President of the Management Board  
Getin Holding

**Rafał Juszcak, Prezes Zarządu**  
Rafał Juszcak jest absolwentem Uniwersytetu Gdańskiego. W 1996 r. uzyskał tytuł Mastere Spécialisé Banque et Finance Wyższej Szkoły Handlowej (Ecole Supérieure de Commerce) w Rouen.

Posiada szerokie doświadczenie w branży finansowej, które zdobywał pracując m.in. w Banku Handlowym, Banku Handlowym S.A. oraz PKO Banku Polskim S.A. W trakcie swojej kariery zawodowej zajmował się projektami strategicznymi, w tym dwukrotnie połączeniem banków – Banku Handlowego z BRE Bankiem S.A. oraz Banku Handlowego S.A. z Citibankiem. Specjalista w dziedzinie bankowości korporacyjnej. Pełnił funkcję Prezesa Zarządu Banku PKO Bank Polski S.A. oraz First Ukrainian International Bank (FUIB). Zasiadał bądź zasiada w radach nadzorczych spółek z sektora finansowego (m.in. Getin Noble Bank, Idea Bank Białoruś, Idea Bank Ukraina, MW Trade).

**Radosław Boniecki, Wiceprezes Zarządu**  
Radosław Boniecki jest absolwentem Politechniki Wrocławskiej oraz Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu, gdzie ukończył Studia Podyplomowe, kierunek Zarządzanie Finansami Firmy. W 2003 r. ukończył autorskie studia według programu MBA prowadzone przez Ernst & Young.

**Rafał Juszcak, President of the Management Board**  
Rafał Juszcak graduated from the University of Gdańsk. In 1996, he obtained the title of Mastere Spécialisé Banque et Finance from the Ecole Supérieure de Commerce in Rouen.

He has extensive experience in the financial sector, acquired throughout his employment in, for example, Bank Handlowy, Bank Handlowy S.A. and PKO Bank Polski S.A. During his professional career, he was involved in strategic projects including two mergers: Bank Handlowy with BRE Bank S.A. and Bank Handlowy S.A. with Citibank. He is an expert in corporate banking. He held the positions of the President of the Management Board at PKO Bank Polski S.A. and First Ukrainian International Bank (FUIB). He was or still is a member of supervisory boards of companies from the financial sector (including Getin Noble Bank, Idea Bank Belarus, Idea Bank Ukraine, MW Trade).

**Radosław Boniecki, Vice President of the Management Board**  
Radosław Boniecki graduated from the Wrocław University of Technology and Wrocław University of Economics from where he obtained a post-graduate diploma in Business Finance Management. In 2003, he completed the Ernst & Young MBA programme.

Doświadczenie zawodowe zdobywał m.in. w Europejskim Funduszu Leasingowym S.A., gdzie pełnił funkcję Dyrektora Departamentu Sprzedaży oraz w Universal Leasing, gdzie jako Dyrektor Linii Biznesowej był odpowiedzialny za strategię rozwoju i sprzedaż. Posiada szerokie kompetencje menedżerskie. W latach 2008-2009 zajmował stanowisko Dyrektora Generalnego Carcade w Kaliningradzie, a w latach 2010-2011 stanowisko Prezesa Zarządu Getin Holding. Zasiadał bądź zasiada w radach nadzorczych spółek z sektora bankowego (m.in. Carcade Sp. z o.o., Getin International S.A. Idea Bank Białoruś, Idea Bank Ukraina).

**Bartosz Chyła, Wiceprezes Zarządu**  
Bartosz Chyła jest absolwentem Wydziału Zarządzania i Marketingu Akademii Górniczo-Hutniczej w Krakowie. Jednocześnie posiada dyplom MBA Ecole Nationale des Ponts et Chaussées w Paryżu oraz Uniwersytetu w Bristolu.

Doświadczenie zawodowe zdobywał m.in. w Pierwszym Polsko-Amerykańskim Banku S.A. oraz w Fortis Bank S.A., gdzie odpowiadał początkowo m.in. za rozwój oferty, marketing, call center i karty płatnicze (jako Dyrektor Departamentu Rozwoju Usług), a od 2004 r. jako Wiceprezes Zarządu Fortis Bank S.A. zajmował się bankowością detaliczną oraz małymi i średnimi przedsiębiorstwami. W tych obszarach stworzył i wdrożył strategię wzrostu. Przez wiele lat związany był z DnB NORD Polska S.A., gdzie jako członek zarządu stworzył i prowadził detaliczną linię biznesową oraz jako Prezes przeprowadził kompleksową restrukturyzację banku. Zasiadał bądź zasiada w radach nadzorczych spółek z sektora bankowego (m.in. Idea Bank w Warszawie, Getin International, MW Trade, Idea Leasing).

He was developing his professional experience at, for example, Europejski Fundusz Leasingowy S.A. as the Sales Department Director, and at Universal Leasing, where he was the Business Line Director with responsibility for the development strategy and sales. He has extensive managerial skills. In the years 2008-2009, he was the General Director of Carcade in Kaliningrad, and in the years 2010-2011 he was the President of the Management Board of Getin Holding. He was or still is a member of supervisory boards of companies from the banking sector (including Carcade Sp. z o.o., Getin International S.A. Idea Bank Belarus, Idea Bank Ukraine).

**Bartosz Chyła, Vice President of the Management Board**  
Bartosz Chyła graduated from the Faculty of Management and Marketing, AGH University of Science and Technology, Cracow. He also holds an MBA diploma from the Ecole Nationale des Ponts et Chaussées, Paris, and University of Bristol.

He was developing his professional experience at, for example, Pierwszy Polsko-Amerykański Bank S.A., and at Fortis Bank S.A., where, initially, his responsibilities included offer development, marketing, call centre and payment card areas (as the Director of the Service Development Department); from 2004, as the Vice President of the Management Board of Fortis Bank S.A., he was responsible for the retail banking and the SME segment. He created and implemented growth strategies in these areas. For many years he worked for DnB NORD Polska S.A., where, as a member of the Board, he created and headed the Retail business line, and as the President, he implemented a comprehensive reorganisation of the bank. He was or still is a member of supervisory boards of companies from the banking sector (including Idea Bank in Warsaw, Getin International, MW Trade, Idea Leasing).



Radosław Boniecki

Wiceprezes Zarządu Getin Holding  
Vice President of the Management Board, Getin Holding



Bartosz Chyła

Wiceprezes Zarządu Getin Holding  
Vice President of the Management Board, Getin Holding

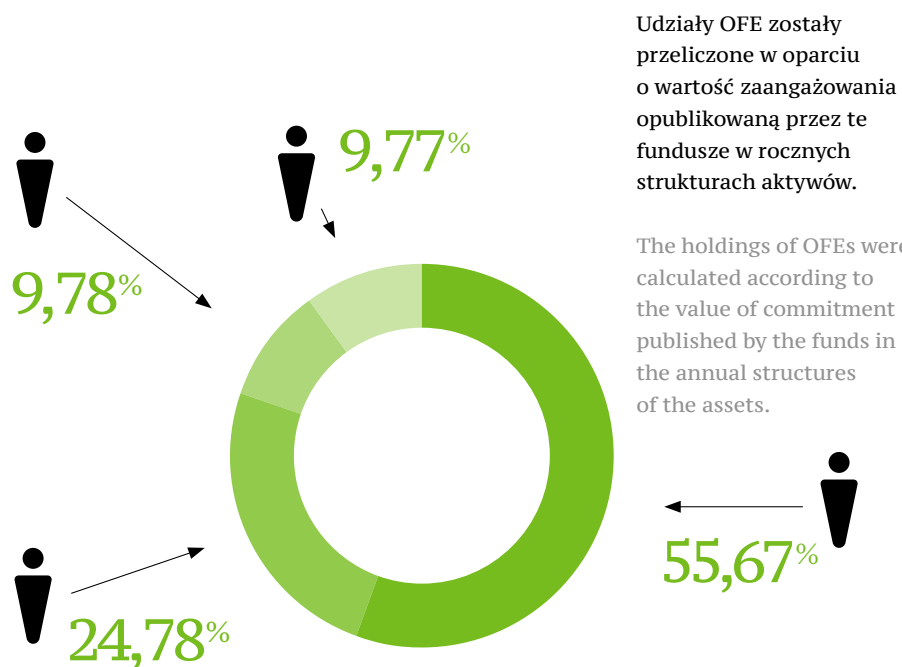
# A

## AKCJONARIUSZE GETIN HOLDING

SHAREHOLDERS OF GETIN HOLDING

Dane dotyczące akcjonariuszy posiadających powyżej 5% udziałów.  
Stan na 31 grudnia 2012 r. (zgodnie z wiedzą posiadaną przez Emitenta).  
Details about shareholders holding more than 5% of the shares.  
As of 31 December 2012 (as known by the issuer).

Kapitał zakładowy: **732 800 434 zł**  
/ Share capital:



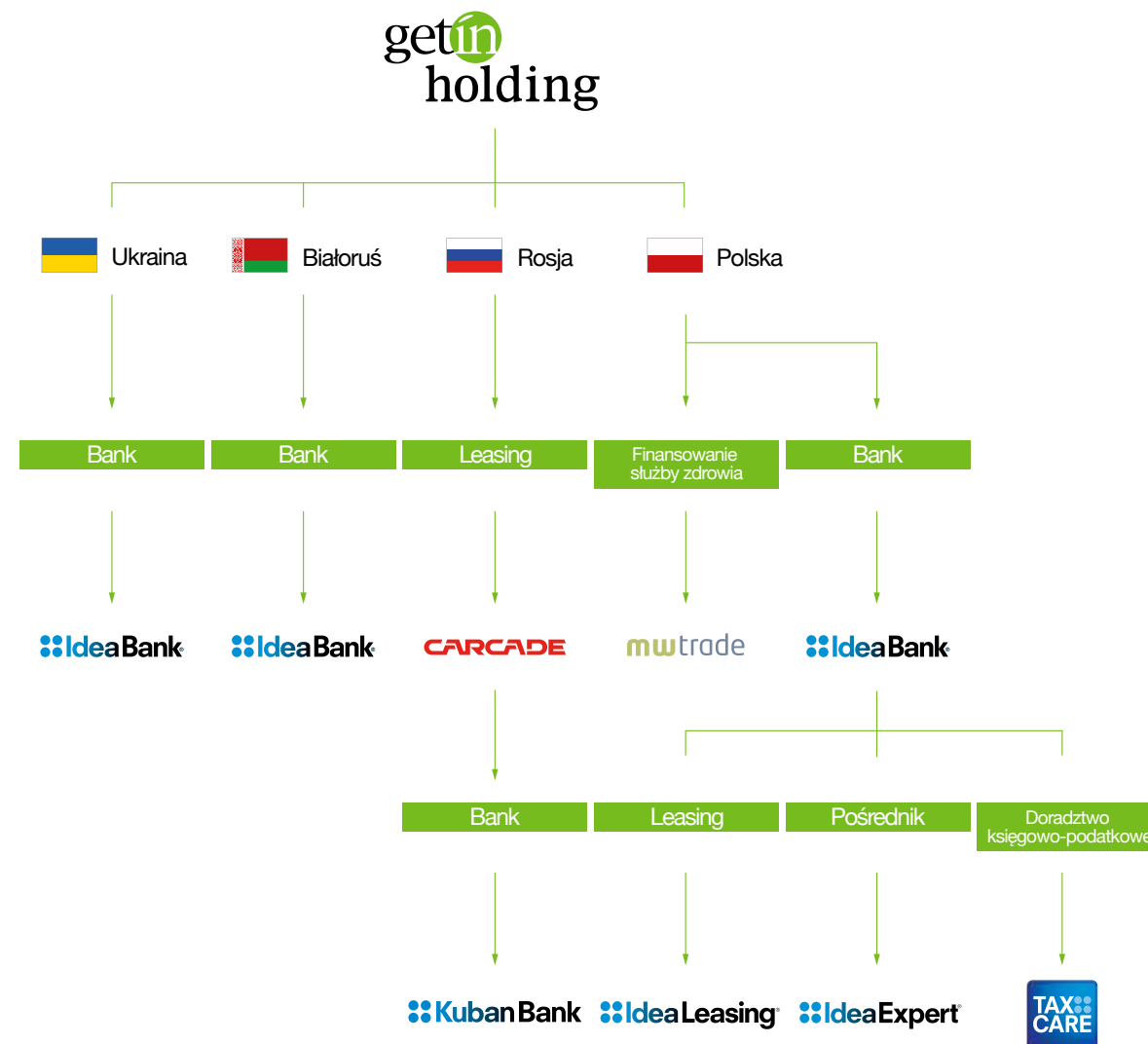
**UDZIAŁY AKCJONARIUSZY:**  
PERCENTAGE HOLDINGS OF SHAREHOLDERS:  
55,67% - Leszek Czarnecki  
24,78% - Pozostali akcjonariusze / Others  
9,78% - Aviva OFE / Aviva Open Pension Found  
9,77% - ING OFE / ING Open Pension Found

**RADA NADZORCZA:**  
SUPERVISORY BOARD:  
Leszek Czarnecki, Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Remigiusz Baliński  
Marek Grzegorzewicz  
Longin Kula  
Andrzej Błażejewski

# S

## STRUKTURA GRUPY

GETIN HOLDING GROUP STRUCTURE





# CHCIEĆ ZNACZY MÓC

Nothing is impossible to a mind

Zamek Królewski i Katedra, Warszawa.  
Royal Castle and Cathedral, Warsaw.



# G GRUPA IDEA BANK DEDYKOWANA PRZEDSIĘBIORCOM

THE IDEA BANK GROUP – DEDICATED TO ENTREPRENEURS



Grupa Idea Banku jest pierwszą w Polsce grupą bankowo-księgową świadczącą kompleksowe usługi dla małych przedsiębiorstw. Specjalizuje się w tworzeniu rozwiązań dostosowanych do specyficznych potrzeb osób prowadzących jednoosobową działalność gospodarczą.

W 2012 roku Idea Bank poszerzył swoją ofertę m.in. o kredyty ze wsparciem unijnym, księgowość zintegrowaną z kontem bankowym, faktoring i windykację oraz kredyty, w ramach których bank bierze na siebie ciężar składek ZUS opłacanych przez przedsiębiorcę.

Ubiegły rok był też okresem intensywnej rozbudowy grupy kapitałowej Idea Banku, zwiększenia skali jej działania oraz wzrostu osiąganych wyników finansowych. Na skutek przeprowadzonych w 2012 r. transakcji, Idea Bank stał się właścicielem 100% akcji spółki księgowej Tax Care, 100% certyfikatów funduszu Property Solutions FIZAN, 100% akcji spółki Idea Leasing (dawniej Panorama Finansów) oraz 19% akcji spółki Idea Box odpowiedzialnej za prowadzenie Inkubatora Przedsiębiorczości Idea Banku.

Zarówno doskonalenie oferty, jak również rozbudowa sieci sprzedaży, a także działania podnoszące efektywność obsługi klienta w placówkach Grupy spowodowały wzrost osiąganych przez nią wyników finansowych. W 2012 r. sprzedaż kredytów

The Idea Bank Group is Poland's first banking and accounting group that provides comprehensive services to small businesses. It specialises in creating solutions customised to specific needs of people running their businesses as sole traders.

In 2012, Idea Bank extended its offer to include EU-supported loans, accounting services integrated with a bank account, factoring and debt collection or loans where the bank takes over the obligation to pay the entrepreneur's social security contributions.

The previous year was also a period of heavy expansion of the Idea Bank capital group to increase the scale of its operations and improve the financial performance. In result of the transactions made in 2012, Idea Bank became the owner of 100% shares in the Tax Care accounting company, 100% of the Property Solutions FIZAN fund, 100% of the Idea Leasing company (formerly: Panorama Finansów) and 19% of shares in the Idea Box company responsible for running the Idea Bank's Business Incubator.

Improving the offer, expansion of sales network and activities aimed at improving the efficiency of customer service at the Group's outlets resulted in a better financial performance of the Group. In 2012, the loan sales by Idea

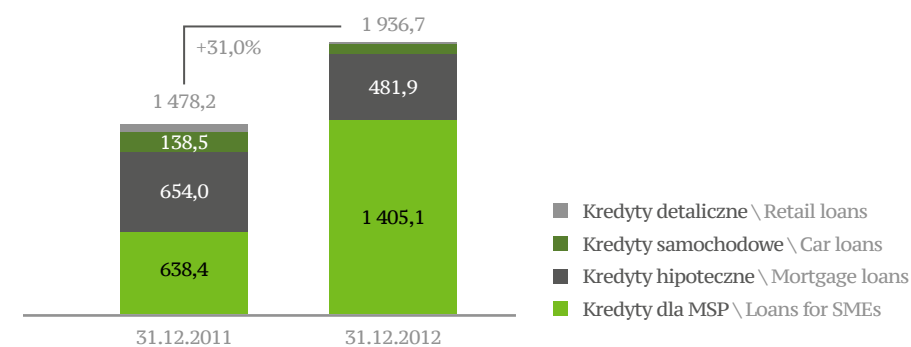
Idea Banku wyniosła 1936,7 mln zł i była o 34% większa niż przed rokiem. Wartość kredytów i pożyczek udzielonych klientom wyniosła na koniec 2012 r. 3158,9 mln zł i była o 99,4% większa niż rok wcześniej.

Wynik odsetkowy Grupy Idea Banku za 2012 r. wyniósł 46,9 mln zł i był prawie sześciokrotnie większy niż w 2011 r. Wynik z opłat i prowizji był trzykrotnie lepszy i wyniósł 183,0 mln zł. Zysk netto wzrósł prawie sześciokrotnie do 70 mln zł.

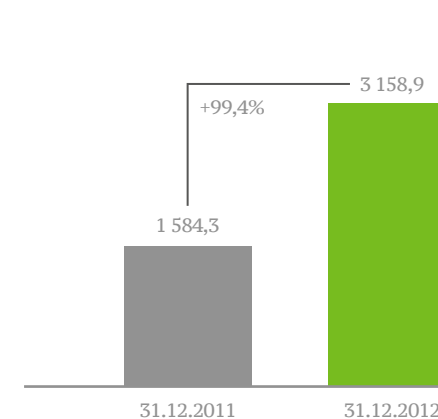
The Idea Bank Group is Poland's first banking and accounting group that provides comprehensive services to customers as of the end of 2012 grew by 99.4% year-on-year to PLN 3,158.9 million

The interest result of Idea Bank Group in 2012 was PLN 46.9 million, almost six times better than in 2011. The performance in terms of fees and commissions grew three times to PLN 183.0 million. The net profit grew almost six times to PLN 70 million.

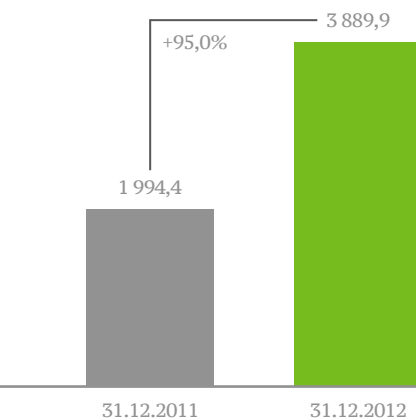
SPRZEDAŻ KREDYTOWA (MLN ZŁ)  
LOAN SALES (mPLN)



SALDO KREDYTOWE NETTO (MLN ZŁ)  
NET LOAN BALANCE (mPLN)



SALDO DEPOZYTOWE (MLN ZŁ)  
DEPOSIT BALANCE (mPLN)





# W WIODĄCA FIRMA NA RYNKU LEASINGU FEDERACJI ROSYJSKIEJ

LEADING COMPANY IN THE RUSSIAN  
LEASING MARKET

**CARCADE**



Grupa bankowo-leasingowa Carcade Ltd. jest w Getin Holding od 2003 r. Tworzy ją Carcade Leasing oraz kupiony w 2011 r. Kubanbank. Carcade Leasing specjalizuje się w usługach leasingu finansowego samochodów, lekkich pojazdów komercyjnych, ciężarówek oraz urządzeń specjalnych dla małych i średnich firm. Spółka ma klientów w różnych regionach Federacji Rosyjskiej, obsługuje 30 tys. firm i przedsiębiorstw. Posiada sieć 70 biur w 50 miastach Rosji. Carcade Leasing jest jedną z trzech największych firm leasingujących samochody w Rosji i jednym z piętnastu wiodących dostawców usług leasingowych w całym kraju. Kubanbank posiada sieć dziesięciu placówek. W 2012 r. Carcade Leasing wzmocniła swoją pozycję na rosyjskim rynku w segmencie leasingu samochodów osobowych, a przedsiębiorcom zaoferowała zintegrowane usługi finansowania zakupu pojazdów. Od 2012 r. Spółka w swojej sieci sprzedaży oferuje także rozwiązania kredytowe Kubanbanku.

Wiarygodność Carcade potwierdził rating kredytowy międzynarodowej agencji Fitch Ratings – Agencja nadała spółce długoterminową ocenę ratingową w walucie obcej i krajowej na poziomie B+ oraz krajowy rating długoterminowy na poziomie A. W 2012 r. Carcade jako jedyna specjalistyczna spółka leasingowa została uwzględniona w rankingu emitentów papierów wartościowych przez agencję Cbonds. Portfel leasingowy na koniec roku

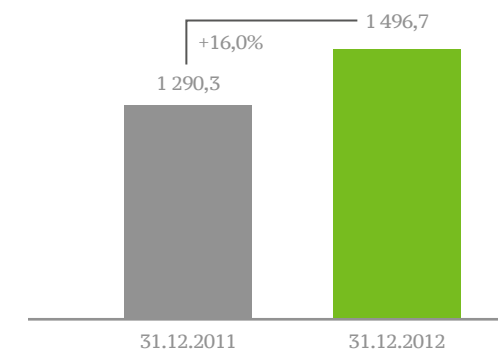
Carcade Ltd., a banking and leasing group, has been in Getin Holding since 2003. It consists of Carcade Leasing and Kubanbank acquired in 2011. Carcade Leasing is specialising in finance lease of cars, light commercial vehicles, trucks and special equipment for small and medium businesses. The company has customers in different regions of the Russian Federation and serves 30,000 companies and enterprises. It has 70 offices in 50 Russian cities. Carcade Leasing is one of the top three car lease companies in Russia and one of the top 15 providers of lease services with nation-wide operations. Kubanbank has a network of 10 branches. In 2012, Carcade Leasing strengthened its position in the Russian car lease market and offered integrated car finance services to businesses. Since 2012, the company has been offering also Kubanbank's credit solutions through its network.

The credibility of Carcade has been confirmed by the credit rating of the Fitch Ratings international agency. The agency rated the company as "B+" in the long-term foreign and national currency rating and "A" in the long-term national rating. In 2012, Carcade was the only one specialist leasing company included in the ranking of security issuers published by Cbonds. The leasing portfolio as of the end of 2012 amounted to PLN 1.1 billion, an increase by 41.0% year-on-year.

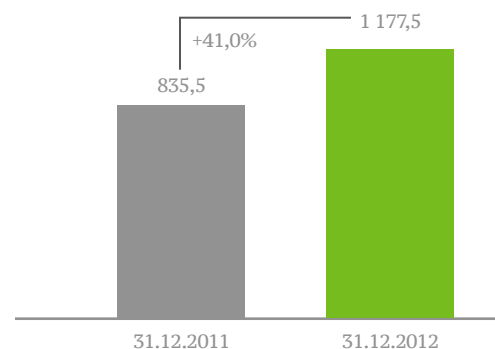
2012 osiągnął wartość 1,1 mld zł i był o 41,0% większy niż rok wcześniej. ROE Grupy Carcade – 31,6% było najwyższym na rynku leasingowym.

The Carcade Group's ROE (31.6%) was the highest in the leasing market.

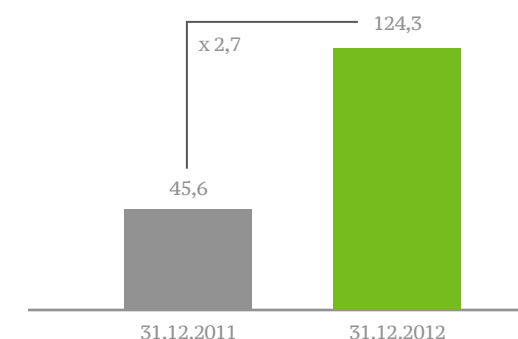
SPRZEDAŻ LEASINGU (MLN ZŁ)  
LEASING SALES (mPLN)



NALEŻNOŚCI LEASINGU NETTO (MLN ZŁ)  
NET LEASE RECEIVABLES (mPLN)

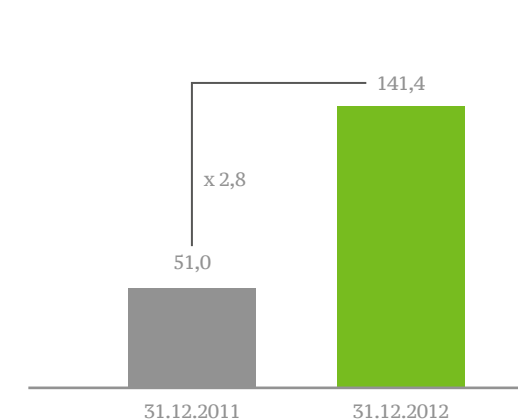


SPRZEDAŻ KREDYTOWA (MLN ZŁ)  
LOAN SALES (mPLN)

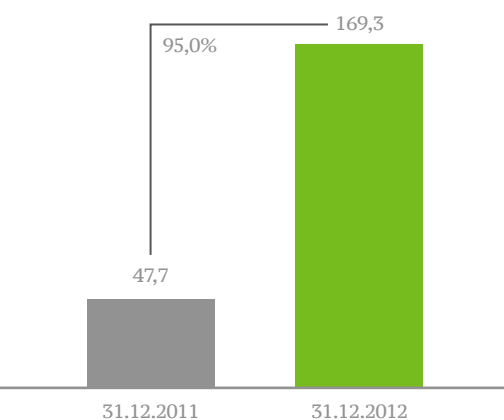


**KubanBank**

SALDO KREDYTOWE NETTO (MLN ZŁ)  
NET LOAN BALANCE (mPLN)



SALDO DEPOZYTOWE (MLN ZŁ)  
DEPOSIT BALANCE (mPLN)



# N

## NAJBARDZIEJ RENTOWNY BANK NA RYNKU BIAŁORUSKIM

THE MOST PROFITABLE BANK IN BELARUS



Idea Bank Białoruś rozpoczął działalność w 2004 r. Jest jednym z najbardziej dynamicznie rozwijających się banków na rynku białoruskim. Koncentruje się na oferowaniu usług finansowych klientom detalicznym oraz kompleksowej obsłudze firm.

W 2012 r. Idea Bank stał się niekwestionowanym liderem na Białorusi jeśli chodzi o tempo rozwoju sieci oddziałów. W ciągu roku powstało 85 placówek, w tym centrów usług bankowych, centrów obsługi, centrów rozliczeniowo-kasowych i miejsc pracy zdalnej. Dzięki temu usługi banku są dostępne we wszystkich większych miastach na Białorusi. Planowane jest otwarcie kolejnych 60 centrów obsługi i centrów usług bankowych. Aktywa banku denominowane w zł w 2012 r. wzrosły ponaddwukrotnie. W stosunku do 2011 r. Idea Bank Białoruś odnotował ponaddwukrotny wzrost depozytów od osób fizycznych i ponadtrzykrotny od osób prawnych. Idea Bank Białoruś został wybrany „Bankiem roku 2012” w prestiżowym rankingu portalu Finance.tut.by.

Także portfel kredytowy banku zwiększył się ponadtrzykrotnie w przypadku osób fizycznych oraz dwuipółkrotnie w przypadku firm.

Idea Bank Belarus started its operations in 2004. It is one of the fastest growing banks in the Belarusian market. It focuses on provision of financial services to retail customers and comprehensive services to companies.

In 2012, Idea Bank became an unchallenged leader in Belarus in terms of the expansion measured by the development of the network of branches. Within one year, 85 outlets was opened including banking services centres, customer service centres, settlement and cash management service centres and remote work jobs. Now, the Bank's services are available in all major cities in Belarus. Another 60 customer service and banking service centres are planned to be opened. The Bank's assets denominated in PLN as of 2012 grew almost twice.

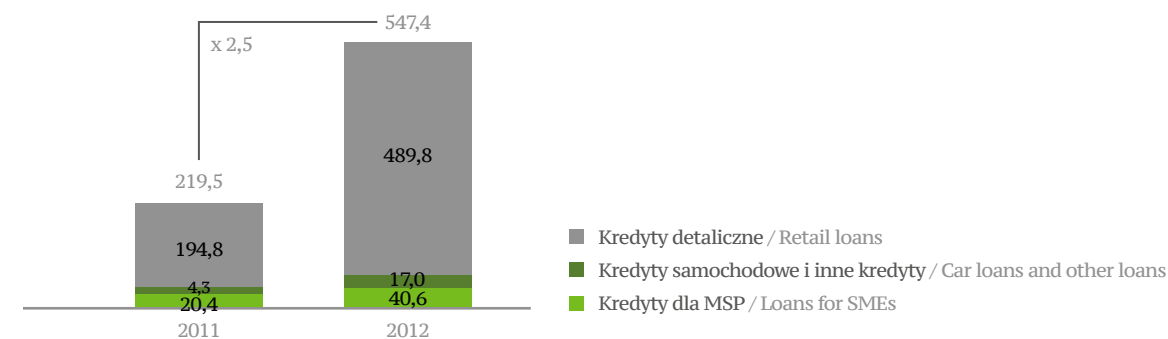
As compared to 2011, Idea Bank Belarus recorded more than twofold growth of deposits from natural persons and more the threefold growth in the corporate segment. Idea Bank Belarus was voted "Bank of the year 2012" by the prestigious Finance.tut.by portal.

Also the Bank's loan portfolio grew more than three times for natural persons and two-and-a-half time for businesses.

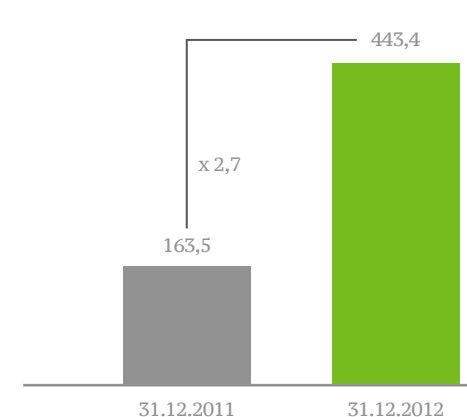
Zysk netto wypracowany przez Idea Bank Białoruś w 2012 r. wyniósł 34,2 mln zł. Kapitał własny wzrósł o 65,0%, osiągając poziom 100,5 mln zł.

The net profit generated by Idea Bank Belarus in 2012 amounted to PLN 34.2 million. The equity capital grew by 65.0% to PLN 100.5 million.

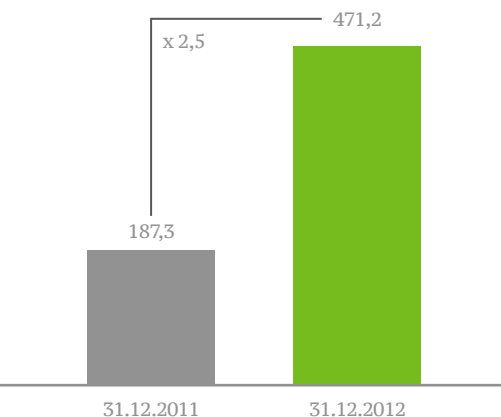
SPRZEDAŻ KREDYTOWA (MLN ZŁ)  
LOAN SALES (mPLN)



SALDO KREDYTOWE NETTO (MLN ZŁ)  
NET LOAN BALANCE (mPLN)



SALDO DEPOZYTOWE (MLN ZŁ)  
DEPOSIT BALANCE (mPLN)





# WZROST NA KONKURENCYJNYM RYNKU

DYNAMIC GROWTH IN THE COMPETITIVE MARKET



Idea Bank Ukraina od 2007 r. jest jednym z dwóch banków z polskim kapitałem działających na Ukrainie. Od 2009 r. poprzez rozwój sieci sprzedaży oraz oferty produktowej realizuje strategię budowy uniwersalnego banku dla klientów indywidualnych i biznesowych. Z instytucji o zasięgu regionalnym działającej w zachodniej Ukrainie oraz specjalizującej się w kredytach samochodowych stał się bankiem detalicznym funkcjonującym na terytorium całego kraju.

W 2012 r. Idea Bank konsekwentnie umacniał swoją pozycję w sektorze bankowym Ukrainy i w ciągu ostatnich trzech lat awansował o 30 miejsc w rankingu Narodowego Banku Ukrainy w zakresie przyrostu aktywów. Na koniec IV kwartału 2012 r. zajmował 73. pozycję. W październiku 2012 r. bank rozpoczął sprzedaż swoich produktów poprzez IdeaBankOnline – bankowość internetową. Wartość aktywów banku (denominowanych w zł) w 2012 r. wzrosła o 31,5% przy średnim wzroście 6% dla sektora bankowego Ukrainy. Działając w silnym otoczeniu konkurencyjnym, bank odnotował ponad 52,7-proc. wzrost salda depozytów w stosunku do 2011 r. osiągając wartość 637,5 mln zł, co czyni go jednym z najbardziej dynamicznie rozwijających się banków na Ukrainie. W zakresie kredytów gotówkowych bank awansował o 3 pozycje i znalazł się na 23. miejscu. Na koniec roku współczynnik kredytów do depozytów wyniósł 104,7% (w 2011 r. wyniósł 119,2%).

Since 2007, Idea Bank Ukraine has been one of the two banks with Polish capital operating in Ukraine. Since 2009, through the development of its sales network and product range, it has been implementing a strategy of building a universal bank for individual and business customers. From a regional organisation operating in the Western Ukraine and specialising in car loans, it has evolved into a retail bank with nationwide coverage.

In 2012, Idea Bank was consistently strengthening its position in the Ukraine's banking sector and in the last three years it advanced 30 places up in the ranking of the National Bank of Ukraine in terms of the growth of assets value. As of the Q4 2012, it was ranked 73. In October 2012, the bank started selling its products through IdeaBankOnline – an online banking system. The value of the bank's assets (denominated in PLN) grew by 31.5% in 2012 while the average growth rate for the banking sector in Ukraine was 6%. Despite of the very competitive environment, the bank recorded a growth in the value of deposits by 52.7% as compared to 2011. The deposit balance growth of PLN 637.5 million makes Idea Bank Ukraine one of the fastest growing banks in Ukraine. In the cash loans sector, the bank advanced 3 places up and was ranked 23. As of the end of the year, the loan/deposit ratio was 104.7% (as compared to 119.2% in 2011). In 2012, Idea Bank Ukraine

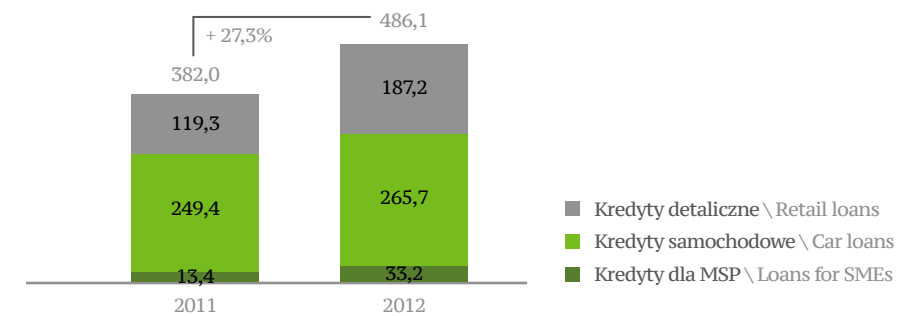
Zysk netto wypracowany przez Idea Bank Ukraina w 2012 r. wyniósł 34,5 mln zł, a suma bilansowa wzrosła o 31,5% do poziomu 887,0 mln zł. Kapitały własne Banku wzrosły o 23,6%, osiągając wartość 172,6 mln zł.

generated PLN 34.5 million net profit and the balance sheet total grew by 31.5% to PLN 887.0 million. The equity capital of the bank grew by 23.6% to PLN 172.6 million.

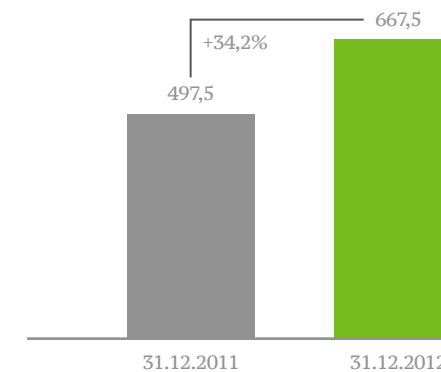
Bank nadal zajmuje pozycję lidera na rynku kredytów samochodowych. W ostatnich dwóch latach Idea Bank odnotował ponadstuprocentowy wzrost sprzedaży – na koniec 2012 r. co czwarty kredyt na zakup nowego samochodu był finansowany przez Idea Bank. Sprzedaż kredytów samochodowych w 2012 r. wzrosła do poziomu 265,7 mln zł.

The Bank has maintained its leading position in the car loan market. In the last two years, Idea Bank recorded a sales growth by more than 100%: as of the end of 2012, every fourth new car loan was financed by Idea Bank. Car loan sales in 2012 grew to PLN 265.7 million.

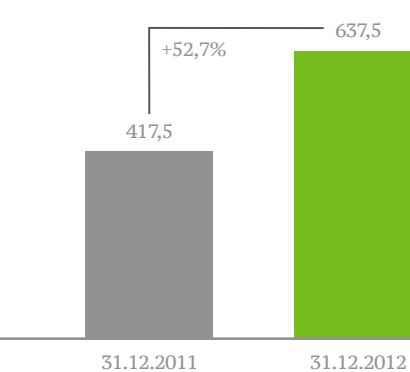
SPRZEDAŻ KREDYTOWA (MLN ZŁ)  
LOAN SALES (mPLN)



SALDO KREDYTOWE NETTO (MLN ZŁ)  
NET LOAN BALANCE (mPLN)



SALDO DEPOZYTOWE (MLN ZŁ)  
DEPOSIT BALANCE (mPLN)



# ZRÓWNOWAŻONY WZROST PRZY BEZPIECZNYCH AKTYWACH

SUSTAINABLE GROWTH  
WITH SECURE ASSETS

mwtrade

MW Trade oferuje rozwiązania, które umożliwiają optymalne i efektywne zarządzanie finansami przez podmioty sektora publicznego. Spółka skupia swoją aktywność między innymi na restrukturyzacji zobowiązań, finansowaniu inwestycji, pożyczkach, finansowaniu należności czy leasingu finansowym.

W 2012 r. Spółka konsekwentnie umacniała pozycję jednego z liderów na rynku sektora publicznego, realizując kolejne projekty dla jednostek medycznych. MW Trade rozpoczęła też współpracę z jednostkami samorządu terytorialnego, skutecznie dywersyfikując źródła przychodu. W 2012 r. wypracowała wynik netto na poziomie ponad 9,0 mln zł i w maju 2013 r. po raz pierwszy wypłacono dywidendę z zysku. Spółka przekazała swoim Akcjonariuszom połowę wypracowanej nadwyżki.

Efekty działań prorozwojowych były widoczne już w drugiej połowie 2012 r., kiedy MW Trade odnotowała narastająco znaczący wzrost sprzedaży. Natomiast czwarty kwartał 2012 r. okazał się bezdyskusyjnie rekordowym w historii Spółki, zarówno pod względem wypracowanego zysku wygenerowanego przychodu, jak i wartości portfela. Łączna sprzedaż MW Trade zrealizowana w 2012 r. znacznie przekroczyła 0,5 mld zł, co oznacza wzrost o ponad 77% w stosunku do analogicznego okresu z poprzedniego roku. Tendencję rosnącą konsekwentnie wykazały również przychody MW Trade ze sprzedaży,

MW Trade offers solutions that enable optimised and efficient management of funds by public sector entities. The company is focused on such areas as restructuring of liabilities, project finance, loans, debt factoring or financial lease.

In 2012, the company was consistently strengthening its leading position in the public sector market by implementing different project for healthcare units. MW Trade established also relationships with self-government units to diversify its revenues. In 2012, its net result amounted to more than PLN 9.0 million and in May 2013 the dividend from profit was paid for the first time. The company distributed a half of the surplus earned in 2012 to its Shareholders.

The results of the pro-growth activities could be seen as early as in the second half of 2012 when MW Trade was recording a significant sales growth at a steadily improving rate. The fourth quarter of 2012 turned out to be an absolute record in the history of the company – both in terms of the generated profit and revenues and in terms of the portfolio value. The total sales of M.W. Trade in 2012 was much above PLN 0.5 billion, an increase by more than 77% year-on-year. The same growing trend was recorded also for sales revenue of M.W. Trade: almost PLN 45 million in 2012, a growth by more than four times over the last four years.

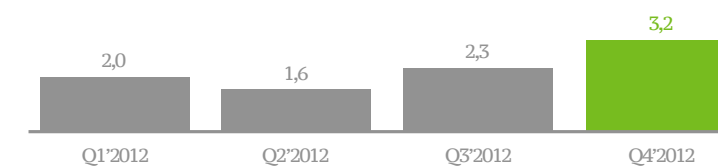
wynoszące w 2012 r. blisko 45 mln zł, co stanowi o przeszło czterokrotnym wzroście w perspektywie czterech ostatnich lat.

Stan aktywów na koniec 2012 r. był większy o 27% niż rok wcześniej i wzrósł aż sześciokrotnie w stosunku do 2009 r.

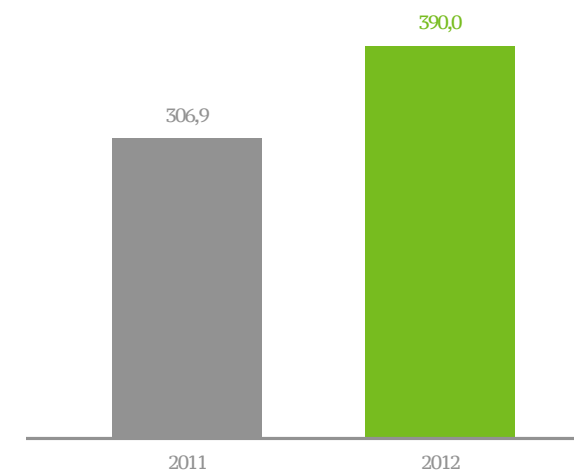
The value of assets as of the end of 2012 was higher by 27% as compared to the previous year and six times better than in 2009.

The value of assets as of the end of 2012 was higher by 27% as compared to the previous year and six times better than in 2009.

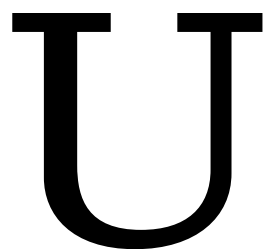
POZIOM ZYSKU NETTO MW TRADE W UJĘCIU KWARTALNYM (MLN ZŁ)  
NET PROFIT OF M.W. TRADE IN INDIVIDUAL QUARTERS (mPLN)



PORTFEL WIERZYTELNOŚCI SPÓŁKI (MLN ZŁ)  
DEBT PORTFOLIO (mPLN)







# UPROSZCZONY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ BILANS

SIMPLIFIED CONSOLIDATED PROFIT LOSS ACCOUNT  
AND BALANCE SHEET

## RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT / PROFIT LOSS ACCOUNT

01.01-31.12.2012\*

tys. zł / kPLN

Przychody z tytułu odsetek	Interest income	1 019 024
Koszty z tytułu odsetek	Interest expenses	-598 043
<b>Wynik z tytułu odsetek</b>	<b>Net interest income</b>	<b>420 981</b>
Przychody z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission income	452 438
Koszty z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission expenses	-130 929
<b>Wynik z tytułu prowizji i opłat</b>	<b>Net fee and commission income</b>	<b>321 509</b>
Składki ubezpieczeniowe	Insurance premiums	334 775
Wynik na instrumentach finansowych wycenianych do wartości godziwej	Profit (loss) on financial instruments at fair value	9 441
Wynik na pozostałych instrumentach finansowych	Profit (loss) on other financial instruments	715
Wynik z tytułu utraty kontroli w jednostkach zależnych	Result under loss of control over subsidiaries	528 613
Wynik z pozycji wymiany	Foreign exchange result	11 259
Strata z tytułu hiperinflacji	Loss due to hyperinflation	-13 803
Odszkodowania i świadczenia wypłacone	Claims and benefits	-25 067
Zmiana stanu rezerw ubezpieczeniowych	Movement in insurance reserves	4 585
Inne przychody operacyjne	Other operating income	85 950
Inne koszty operacyjne	Other operating expenses	-225 756
<b>Przychody operacyjne netto</b>	<b>Net operating income</b>	<b>1 453 202</b>
Ogólne koszty administracyjne	Overhead costs	-575 695
Wynik z tytułu odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości	Result on provision for Non-Performing Loans and other accounts receivable	-57 172
<b>Zysk (strata) brutto</b>	<b>Profit (loss) before income tax</b>	<b>820 335</b>
Podatek dochodowy	Income tax	-180 665
Udziały niekontrolujące	Non-controlling interest	-36 851
<b>Zysk (strata) netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej</b>	<b>Net profit attributable to equity holders of the parent company</b>	<b>602 819</b>

## BILANS / BALANCE SHEET

31.12.2012

tys. zł / kPLN

Kasa, środki w Banku Centralnym	Cash and balances with the Central Bank	278 829
Należności od banków i instytucji finansowych	Amounts due from banks and financial institutions	862 503
Aktywa finansowe wyceniane do wartości godziwej przez wynik finansowy	Financial assets at fair value through P/L	301 739
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	Loans and advances to customers	4 322 149
Należności z tytułu leasingu finansowego	Finance lease receivables	1 343 745
Pozostałe pożyczki i należności	Other loans and advances	405 931
Instrumenty finansowe dostępne do sprzedaży	Financial instruments	953 356
Wartości niematerialne	Intangible assets	522 297
Rzeczowe aktywa trwałe	Tangible fixed assets	150 275
Nieruchomości inwestycyjne	Investment properties	200 447
Aktywa z tytułu podatku dochodowego	Income tax assets	90 855
Inne aktywa	Other assets	336 854
<b>Aktywa ogółem</b>	<b>Total assets</b>	<b>9 768 980</b>
Zobowiązania wobec Banku Centralnego	Amounts due to Central Bank	376
Zobowiązania wobec innych banków i instytucji finansowych	Amounts due to other banks and financial institutions	1 539 018
Zobowiązania wobec klientów	Due to customers	5 135 042
Zobowiązania z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	Liabilities from the issue of debt securities	480 389
Pozostałe zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	Other liabilities valued at depreciated cost	98 004
Pozostałe zobowiązania	Other liabilities	431 114
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Deferred income tax provision	23 051
Pozostałe rezerwy	Other provisions	5 799
<b>Zobowiązania ogółem</b>	<b>Total liabilities</b>	<b>7 712 793</b>
Kapitał zakładowy	Share capital	732 800
Zysk (strata) netto	Net profit	602 819
Pozostałe kapitały	Other capital	544 577
Kapitał własny przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej	Equity (attributable to equity holders of the parent company)	1 880 196
Udziały niekontrolujące	Non-controlling interest	175 991
<b>Kapitał własny ogółem</b>	<b>Total equity</b>	<b>2 056 187</b>
<b>Pasywa ogółem</b>	<b>Total liabilities and equity</b>	<b>9 768 980</b>







---

**Getin Holding S.A.**

ul. Gwiaździsta 66, budynek Sky Tower  
53-413 Wrocław, [www.getin.pl](http://www.getin.pl)