



GETIN NOBLE
BANK · SPÓŁKA AKCYJNA

getin
holding

2010
RAPORT
ROCZNY

**NIEUSTANNIE ROZWIJAMY DZIAŁALNOŚĆ BIZNESOWĄ
ORAZ SKUTECZNIE WYKORZYSTUJEMY OKAZJE RYNKOWE
POZYSKUJĄC I TWORZĄC NOWE PRZEDSIĘWZIĘCIA.**

WE ARE CONTINUOUSLY EXPANDING OUR BUSINESS AND
EFFECTIVELY TAKING ADVANTAGE OF MARKET OPPORTUNITIES
TO ACQUIRE AND DEVELOP NEW PROJECTS.





6

LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY NADZORCZEJ
LETTER FROM CHAIRMAN OF THE SUPERVISORY BOARD

GRUPA GETIN NOBLE BANK GETIN NOBLE BANK GROUP

8

LIST PREZESA ZARZĄDU
LETTER FROM PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

10

BANK BUDUJĄCY WARTOŚĆ
A BANK THAT BUILDS VALUE

12

DZIAŁALNOŚĆ BIZNESOWA
BUSINESS OPERATIONS

14

DYSTRYBUCJA
DISTRIBUTION

17

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT
GROUP STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

18

ZARZĄD
MANAGEMENT BOARD

19

UDZIAŁY I POZYCJA RYNKOWA
MARKET SHARES AND POSITION

23

RATING
RATING

24

ZAANGAŻOWANIE SPOŁECZNE
CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

26

LIDER RYNKU DORADZTWA FINANSOWEGO
LEADER IN THE FINANCIAL ADVISORY SERVICES MARKET

28

DOBRZE ZARZĄDZANY FUNDUSZ
A WELL MANAGED FUND

29

DOM MAKLERSKI
BROKERAGE HOUSE

30

UPROSZCZONY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW
I STRAT
SIMPLIFIED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS
ACCOUNT

GRUPA GETIN HOLDING

GETIN HOLDING GROUP

34

LIST PREZESA ZARZĄDU
LETTER FROM PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

36

SPÓŁKA ROKU: DOBRE WYNIKI, ŚMIAŁA
STRATEGIA, ISTOTNE I KORZYSTNE ZMIANY
COMPANY OF THE YEAR: GOOD RESULTS, AMBITIOUS
STRATEGY, SIGNIFICANT AND PROFITABLE CHANGES

38

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT
GROUP STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

39

ZARZĄD
MANAGEMENT BOARD

40

LIDER RYNKU BANKASSURANCE
BANCASSURANCE LEADER

42

LIDER BEZPOŚREDNIEJ SPRZEDAŻY PRODUKTÓW
FINANSOWYCH
LEADER IN DIRECT SALE OF FINANCIAL PRODUCTS

43

FINANSOWANIE SPZOZ
FINANCING FOR HEALTH CARE INSTITUTIONS

44

ROZWÓJ OPARTY NA DOŚWIADCZENIU
EXPERIENCE-DRIVEN GROWTH

46

UPROSZCZONY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW
I STRAT
SIMPLIFIED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS
ACCOUNT

LIST PRZEWODNICZĄCEGO RADY NADZORCZEJ

LETTER FROM CHAIRMAN OF THE SUPERVISORY BOARD



Do akcjonariuszy,
pracowników i przyjaciół,

Kiedy rozpoczynaliśmy rok 2010 każdy zapewne zadał sobie pytanie: czy to już koniec? Czy kryzys minął? Czy i kiedy nadejdzie wieszczona przez wielu druga lub trzecia fala kryzysu? Patrząc na świat z dzisiejszej perspektywy trudno definitywnie przesądzić, że obecnie jest dużo spokojniej niż rok temu. Wybuch wulkanu w Islandii, który sparaliżował ruch lotniczy w Europie na wiele tygodni, fatalne tsunami w Japonii, wojna domowa w Libii i zamieszki w innych krajach Bliskiego Wschodu to tylko część wydarzeń ostatnich kilkunastu miesięcy, które z pewnością nie przyczyniały się do stabilizacji. Rozedrgany rynek finansowy kolejno rozlewał swoje negatywne nastawienie z Grecji, na Irlandię i na Portugalię, jednocześnie bacznie przyglądając się Hiszpanii. Nie sprzyjało to spokojnemu i stabilnemu wzrostowi gospodarki, a sektora finansowego w szczególności. Polska na tym tle radziła sobie zaskakująco dobrze, notując aż 3,8% wzrost PKB,

To our shareholders,
employees and friends,

When the year 2010 started, all of us must have wondered: 'Is this the end?', 'Is the crisis over?', or 'Will the second or third wave of the crisis – as predicted by many – come, and if yes, when?'. Looking at the world as it is today, it's difficult to say definitely that things are much more peaceful today than they were a year ago. The volcano eruption in Iceland that paralysed air traffic in Europe for many weeks, the fatal tsunami that hit Japan, the civil war in Libya and the civil unrest in other Middle East countries are only some of the events over the last dozen or so months which have certainly not made things better. The shaking financial market spread its negative mood from Greece, to Ireland and Portugal, while intently watching the developments in Spain. All this made stable and peaceful economic growth difficult, especially in the financial sector. Poland performed surprisingly well under the circumstances – its GDP growth was

będąc najszybciej rosnącym krajem Unii Europejskiej. Tym bardziej miło jest mi przyznać, że w tej dobrze prosperującej Polsce instytucją finansową, która bezsprzecznie najszybciej się rozwijała, jest nasza firma Getin Holding. Po udanej fuzji Noble i Getin Banku, nowa organizacja - Getin Noble Bank - znalazła się wśród 10 największych banków w kraju, będąc zdecydowanym liderem w kredytowaniu samochodów, numerem 2 na rynku hipotek i wiodącym graczem na rynku kredytów gotówkowych oraz produktów strukturyzowanych. Nasze Towarzystwo Ubezpieczeniowe Europa nie tylko stało się drugą (ubezpieczenia majątkowe) i trzecią (ubezpieczenia na życie) co do wielkości (pod względem zysku) firmą ubezpieczeniową w Polsce, ale także osiągnęło spektakularny sukces przeprowadzając ofertę publiczną we wrześniu 2010, na bardzo trudnym rynku. W pierwszym kwartale 2011 swoje bardzo udane IPO przeprowadził Open Finance - niekwestionowany lider rynku doradztwa finansowego. Nie mniejszymi sukcesami mogło się również pochwalić nasze biuro maklerskie Noble Securities, a także Noble Funds - Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych. W roku 2010 postanowiliśmy wykorzystać okazję do przejęć, co zaowocowało wzrostem grupy o GMAC Bank (obecnie Idea Bank), Allianz Bank, Kuban Bank w Rosji, Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie Link4Life oraz operatora finansowego w sektorze służby zdrowia MW Trade. Sukcesem rok 2010 zakończyły nasze spółki zagraniczne na Białorusi, Ukrainie i w Rosji. W sumie wypracowały ponad 45,3 mln zł zysku netto (dla akcjonariuszy Spółki).

To tylko wybrane przykłady z pracowitego roku 2010. Dobrze wykorzystaliśmy ten czas i sądzę, że efekty będą widoczne już w roku 2011. Pomimo całej niepewności i zmienności warunków zewnętrznych głęboko wierzę, że będzie to dla nas bardzo dobry rok, czego Wam wszystkim i sobie życzę.

Dziękuję wszystkim za ciężką pracę, za wiarę w nasz sukces i w naszą strategię.

as much as 3.8 percent, which made it the fastest growing economy in the European Union.

We are all the more pleased to note that the undoubtedly fastest growing financial institution in this prosperous Poland was our company, Getin Holding. Following the successful merger of Noble Bank and Getin Bank, the new organisation, Getin Noble Bank, entered the ranks of Poland's ten largest banks, ranked as number one in the car loan segment, number two in the mortgage loan market and a leading player in the cash loan and structured product markets. Our Europa insurance company not only became Poland's second largest (in non-life insurance) and third largest (in life insurance) in terms of profit, but it was also spectacularly successful in going public in September 2010 in a very difficult market. In the first quarter of 2011, Open Finance, the unquestionable leader in the financial advisory services market, carried out its very successful initial public offering. Not less successful were our brokerage house, Noble Securities, and our investment fund company, Noble Funds. In 2010, we took advantage of the climate for acquisitions. As a result, the Group was joined by GMAC Bank (today operating under the name Idea Bank), Allianz Bank, Kuban Bank in Russia, the life insurance company Link4Life, as well as by MW Trade (a financial operator in the health care sector).

For our foreign companies in Belarus, Ukraine and Russia, the year 2010 was a successful one. All the companies together made a net profit of PLN 45.3 million (for the company shareholders).

These are only a few examples from the busy year 2010. We used the time effectively and I think we will see the results of our work as soon as in 2011. Despite all the uncertainty and volatility of external conditions, I strongly believe that 2011 will be a very good year for us, which I wish myself and all of you.

I would like to thank you all for your hard work and for your faith in our success and our strategy.

Leszek Czarnecki

PRZEWODNICZĄCY RADY NADZORCZEJ
CHAIRMAN OF THE SUPERVISORY BOARD

LIST PREZESA ZARZĄDU

LETTER FROM PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD



Szanowni Państwo,

Rok 2010 był dla nas wyjątkowy. Połączenie Getin Banku z Noble Bankiem, okazało się dużym sukcesem, co zostało pozytywnie odnotowane przez klientów, media, inwestorów i cały rynek kapitałowy. Dzięki fuzji powstał Bank, który już w momencie startu znalazł się w pierwszej 10 największych banków w Polsce.

Po udanej fuzji realizowaliśmy strategię zmierzającą do dalszego umocnienia naszej pozycji w sektorze bankowym. Wzbogaciliśmy ofertę o nowe, innowacyjne produkty finansowe oraz zwiększyliśmy sprzedaż w najbardziej dochodowych segmentach rynku. Do największych sukcesów możemy zaliczyć wzrost rentowności udzielanych kredytów oraz efektywną sprzedaż produktów inwestycyjnych i ubezpieczeniowych.

Duży nacisk położyliśmy na poprawę zarządzania ryzykiem, szczególnie kredytowym. Zmieniliśmy procesy, produkty, sposób podejścia do oceny zdolności kredytowej, istotnie rozbudowaliśmy windykację wewnętrzną. Jestem przekonany, że zmiany te przyniosą już w 2011 roku wymierne, zauważalne efekty finansowe dla Akcjonariuszy Banku.

Dear Sir or Madam,

The year 2010 was a special time for us. The merger of Getin Bank and Noble Bank was a huge success, which was appreciated by customers, the mass media, investors and the entire capital market. The merger created a bank that joined the ranks of Poland's ten largest banks as soon as the deal was completed.

Following the successful merger, we pursued a strategy aimed at continuously reinforcing our position in the banking sector. We extended our range of products and services to include new, innovative financial solutions, and we improved our sales in the most profitable market segments. Our greatest achievements included increasing the profitability of our loans and effectively selling investment and insurance products.

We put great emphasis on improving our risk management processes, especially in the credit risk area. We made changes to our processes, products and to our creditworthiness assessment methodology. We also significantly expanded our internal debt recovery processes. I am convinced that these changes will bring measurable and noticeable financial benefits to the Bank's shareholders as soon as in 2011.

W 2010 roku bardzo dobrze rozwijały się także spółki zależne, a w szczególności Open Finance oraz Noble Funds TFI. Obie w istotny sposób umocniły swoją pozycję na rynku. Należy także wspomnieć o dynamicznym rozwoju działalności spółki Noble Securities, zajmującej się profesjonalnym wsparciem w działaniach inwestycyjnych na rynku kapitałowym. Nabycie w czerwcu minionego roku 100% akcji GMAC Bank Polska, zgodnie z przyjętymi założeniami, doprowadziło do powstania Idea Bank, nowej spółki oferującej usługi finansowe dla mikro i małych firm.

Kluczem do uzyskania satysfakcjonujących wyników było konsekwentne realizowanie przyjętych założeń i planów, możliwe dzięki profesjonalizmowi oraz wytrwałości naszych Pracowników, Menedżerów i Partnerów, którym serdecznie za to dziękuję w imieniu Zarządu i własnym. Dziękuję również Akcjonariuszom za zaufanie, którym nas obdarzyli oraz inspirację i wsparcie, na jakie mogliśmy liczyć z ich strony. Wierzę, że nadchodzący rok przyniesie naszej Grupie kolejne sukcesy biznesowe.

In 2010, we saw our subsidiaries, particularly Open Finance and Noble Funds TFI, perform very well and grow. Both these companies strengthened their market positions considerably. We should also take note of the fast pace of growth recorded by Noble Securities, a company that offers professional assistance in investing on the capital market. The acquisition, in June last year, of 100% of the shares in GMAC Bank Polska, in line with the objectives behind the deal, created Idea Bank, a new company offering financial services to micro- and small enterprises.

The key to achieving satisfactory results was our consistency in carrying out our plans and goals, which was made possible only by the professionalism and perseverance of our employees, managers and partners. On behalf of the Management Board and on my own I would like to thank all these people for that. I also would like to thank all our shareholders for their trust in us and for their inspiration, and the support they provided. I believe that the upcoming year will be even more successful for our Group in its business activities.

Krzysztof Sławomir Rosiński

PREZES ZARZĄDU
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

BANK BUDUJĄCY WARTOŚĆ

A BANK THAT BUILDS VALUE

Getin Noble Bank to jeden z najbardziej dynamicznie rozwijających się banków w Polsce. Jego strategia zakłada systematyczne tworzenie wartości dla Akcjonariuszy oraz wejście do pierwszej piątki największych banków w Polsce we wszystkich podstawowych kategoriach.

Bank stale zwiększa dynamikę sprzedaży poprzez różne kanały dystrybucji oraz rozwój nowych produktów i usług. Celem jest zwiększanie udziałów rynkowych przy równoczesnym utrzymaniu wysokiego poziomu rentowności sprzedaży. Mimo inwestycji w sieć sprzedaży oraz dynamicznego wzrostu zatrudnienia (Bank zwiększył zatrudnienie o prawie 1000 osób) Getin Noble Bank pozostaje liderem pod względem poziomu współczynnika kosztów do dochodów.

Spółka aktywnie angażuje się w przedsięwzięcia o wysokim potencjale biznesowym, takie jak: przejęcie GMAC Polska czy projekt GetinOnline.

Getin Noble Bank is one of the fastest growing banks in Poland. Its strategy involves gradually creating value for its shareholders and becoming one of the five largest banks in Poland in all the basic categories.

Getin Noble Bank continues to improve its sales growth by using various distribution channels and developing new products and services. The goal is to increase Bank's market share and at the same time maintain high level of sales profitability. Despite the costs of expanding its sales network and dynamic increase of its staff (the Bank's staff numbers increased by almost 1000), Getin Noble Bank continues to have the best cost/income ratio level.

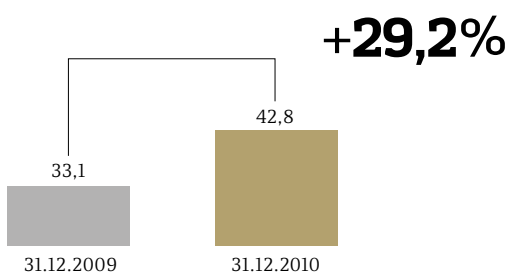
The Company takes an active part in projects with considerable business potential, such as the take-over of GMAC Polska and the GetinOnline project.

Dynamiczny wzrost skali działalności

SUMA BILANSOWA (MLD PLN)

Dynamic business expansion

BALANCE SHEET TOTAL (PLN B)

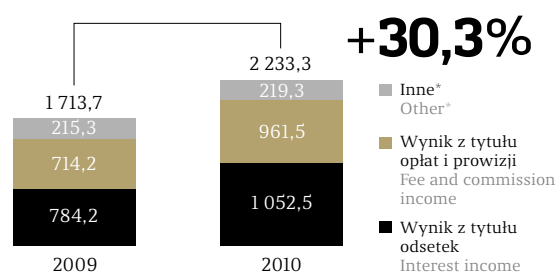


Struktura przychodów

WYNIK NA DZIAŁALNOŚCI BANKOWEJ (MLN PLN)

Revenue structure

RESULTS FROM BANKING OPERATIONS (PLN m)



* Przychody z tytułu dywidend, wynik na instrumentach finansowych wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy, wynik na pozostałych instrumentach finansowych, wynik z pozycji wymiany

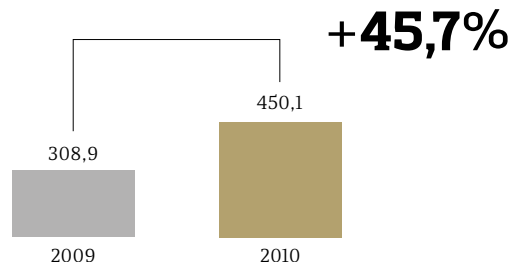
* Dividend income, result on financial instruments re-measured to fair value, result on other financial instruments, foreign exchange result

Wartość dla akcjonariuszy

ZYSK NETTO AKCJONARIUSZY SPÓŁKI (MLN PLN)

Value for shareholders

NET PROFIT OF THE COMPANY SHAREHOLDERS (PLN m)



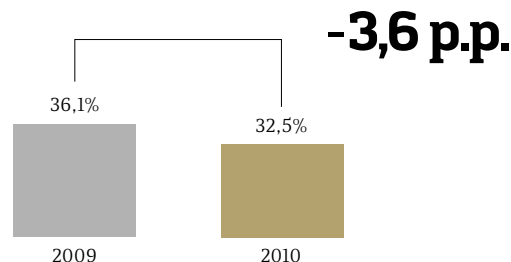
W 2010 roku Spółki Grupy Getin Noble Bank osiągnęły zysk netto akcjonariuszy Spółki w wysokości 450,1 mln zł, co jest wynikiem lepszym o 45,7% w ujęciu rok do roku. Największy udział w zyskach Grupy miał Getin Noble Bank (436,9 mln zł, +37,4% r/r) oraz Open Finance (72,3 mln zł, +11,2% r/r). Największą dynamikę wzrostu zysków netto (+580% r/r) w minionym roku odnotował Noble Securities, wypracowując ponad 20,4 mln zł. W tym samym okresie, Noble Funds TFI osiągnęło zysk netto akcjonariuszy Spółki na poziomie 20,1 mln zł (+54,6% r/r).

Rosnąca efektywność kosztowa

C/I (%)

Growing cost effectiveness

C/I (%)



In 2010, the Getin Noble Bank Group member companies made a net profit of PLN 450.1 million, which was an increase of 45.7 percent on a year-to-year basis. The company with the largest share in the Group's profit was Getin Noble Bank (PLN 436.9 million, +37.4 percent year-to-year) and Open Finance (PLN 72.3 million, +11.2% year-to-year). The company with the highest increase in net profit (+580 percent year-to-year) was Noble Securities – more than PLN 20.4 million. In the same period, Noble Funds TFI made a net profit of PLN 20.1 million (+54.6 percent year-to-year).

Kontrybucja Spółek do zysku netto Grupy

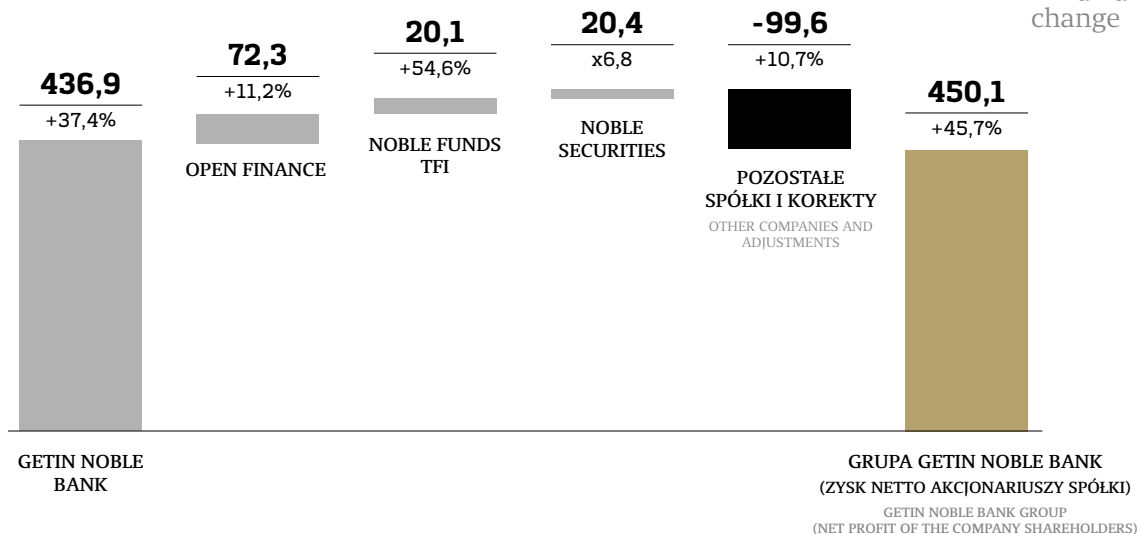
ZYSK NETTO AKCJONARIUSZY SPÓŁKI (MLN PLN)

Companies' contributions to the Group's net profit

NET PROFIT OF THE COMPANY SHAREHOLDERS (PLN m)

ROK 2010

zmiana
change



DZIAŁALNOŚĆ BIZNESOWA

BUSINESS OPERATIONS

Getin Noble Bank dysponuje bogatą ofertą produktową w zakresie finansowania, oszczędzania oraz inwestowania, a także szerokim wachlarzem usług dodatkowych. Oferta skierowana jest do Klientów indywidualnych, małych i średnich firm, samorządów oraz dużych korporacji. Bank należy do grona najbardziej dynamicznie rozwijających się instytucji finansowych w Polsce, a z jego usług korzysta ponad 1,4 mln Klientów.

Bankowość detaliczną reprezentuje marka Getin Bank, której Klientami są osoby oczekujące sprawdzonych produktów finansowych, uproszczonych procedur oraz szybkiej i kompetentnej obsługi. Marka Noble Bank reprezentuje pion bankowości prywatnej, przeznaczony dla najzamożniejszych Klientów. Oprócz dedykowanych produktów finansowych oraz świadczenia usług przez profesjonalnych private bankierów, w ofercie znajduje się również doradztwo w zakresie nieruchomości, inwestycji, wsparcia prawnopodatkowego oraz art banking.

Ofertę Getin Noble Bank uzupełniają produkty i usługi oferowane przez Noble Funds TFI, Noble Securities, Noble Concierge oraz Getin Leasing.

Getin Noble Bank offers a wide range of financing, saving and investment products, plus a variety of additional services. The Bank caters for individual customers, small and medium-sized enterprises, as well as local government institutions and large corporations. Getin Noble Bank is among the fastest growing financial institutions in Poland, and its services are used by more than 1.4 million customers. Retail banking is offered by Getin Bank, whose customers are people who expect proven financial solutions, simplified procedures and quick and professional customer service.

In contrast, Noble Bank is the Group's private-banking brand, with products and services targeted at the wealthiest customers. In addition to dedicated financial products and services provided by professional private bankers, the Bank's range also includes advisory services in the areas of real estate, investments, law, taxes and art banking.

Getin Noble Bank's range is made complete with the products and services offered by Noble Funds TFI, Noble Securities, Noble Concierge and Getin Leasing. In 2010, the Bank saw its mortgage loan sales grow and reinforced its position as the second largest

GRUPA GETIN NOBLE BANK

GETIN NOBLE BANK GROUP

Getin Bank	Noble Bank	Open Finance	Noble Funds TFI	Noble Securities	Idea Bank	Getin Leasing
Dostępność, prostota, profesjonalizm Availability, simplicity, professionalism	Indywidualne podejście pod każdym względem Custom service in every respect	Profesjonalne doradztwo finansowe Professional financial advice	Kompetencja i doświadczenie w zarządzaniu aktywami Expertise and experience in asset management	Elastyczność i dynamizm w podejściu do inwestycji A flexible and dynamic approach to investing	Finansowanie dla przedsiębiorczych Financing for entrepreneurs	Prosty i szybki sposób na leasing An easy and quick way to get a lease
Klienci indywidualni, firmy, samorządy Individual customers, Businesses, Local gov. institutions	Zamożni klienci Wealthy customers	Klienci indywidualni Individual customers	Inwestorzy Investors		Przedsiębiorcy Entrepreneurs	

W 2010 roku wzrosła sprzedaż kredytów hipotecznych, a Bank umocnił swoją pozycję wicelidera na tym rynku. Ponad 90% nowych kredytów zostało udzielonych w PLN. Równocześnie, dzięki intensyfikacji działań sprzedażowych oraz rozbudowie partnerskiej sieci sprzedaży, Getin Noble Bank umocnił się na pozycji lidera rynku kredytów samochodowych, odnotowując wzrost sprzedaży o 9,9% w ujęciu rok do roku (średnia rynkowa dla samochodów używanych + 2,9%).

Bank wzmocnił także swoją obecność na rynku finansowania MSP, wprowadzając do oferty szereg atrakcyjnych i wysokomarżowych produktów. Dwukrotnie wzrosła sprzedaż leasingowa (w porównaniu do 2009 roku).

W 2010 roku Getin Noble Bank zwiększył swoje udziały w rynku depozytów o 0,9 p.p. do poziomu 5,4%. Było to możliwe dzięki dynamicznemu wzrostowi salda o 31,1% w ujęciu rok do roku (do poziomu 37,0 mld zł). Na koniec 2010 roku aż 85% salda depozytów pochodziło od Klientów indywidualnych. Pod koniec roku Bank uruchomił też wyjątkowo konkurencyjną bankowość elektroniczną – GetinOnline. Za jej pomocą oferuje innowacyjne produkty finansowe szerokiej grupie Klientów. GetinOnline jest realizowany w oparciu o autorskie rozwiązania IT, a w ciągu pierwszych 6 miesięcy działalności pozyskał ponad 100 tys. Klientów. Grupa Getin Noble Bank dynamicznie rozwija sprzedaż produktów inwestycyjnych, a jej wartość w 2010 roku wyniosła ponad 2,7 mld zł (ponad 89% tej kwoty wróciło do Banku jako depozyty).

bank in the mortgage loan segment. More than 90 percent of all new loans granted by the Bank were loans in the Polish currency. Getin Noble Bank intensified its sales activities and expanded its network of sales partners, which helped the bank to strengthen its position as the leader in the car loan market, with a sales increase of 9.9 percent on a year-to-year basis (compared to the average market figure for used vehicles of +2.9 percent).

The bank also strengthened its presence in the SME financing market by expanding its range to include a variety of attractive high-margin products. The bank's sales of leases doubled (compared to the figure for 2009).

In 2010, Getin Noble Bank increased its share in the term deposit market by 0.9 of a percentage point to 5.4 percent. This increase was a result of the bank's deposit balance growing by 31.2 percent on a year-to-year basis (to PLN 37.0 billion). As of the end of 2010, as much as 85 percent of the deposit balance was attributable to individual customers.

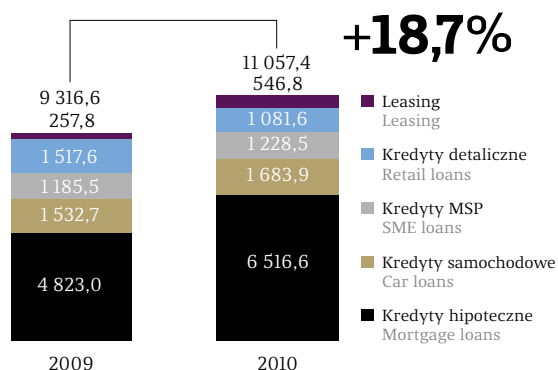
At the end of 2010, the bank launched GetinOnline, an extremely competitive electronic banking platform. The Bank uses the platform to offer innovative financial products to a wide group of customers. GetinOnline, which is based on original and innovative IT solutions, attracted more than 100 thousand customers during the first six months of its operation. Getin Noble Bank Group is dynamically expanding its sales of investment products. In 2010, these sales amounted to more than PLN 2.7 billion (of which over 89 percent returned to the bank as deposits).

Dynamicznie rosnąca sprzedaż

SPRZEDAŻ (MLN PLN)

Fast growing sales

SALES (PLN m)

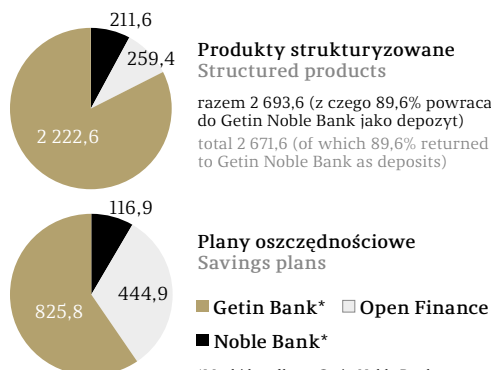


Lider sprzedaży produktów inwestycyjnych

SPRZEDAŻ PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH (MLN PLN)

Leader in investment products

SALES OF INVESTMENT PRODUCTS (PLN m)



DYSTRYBUCJA

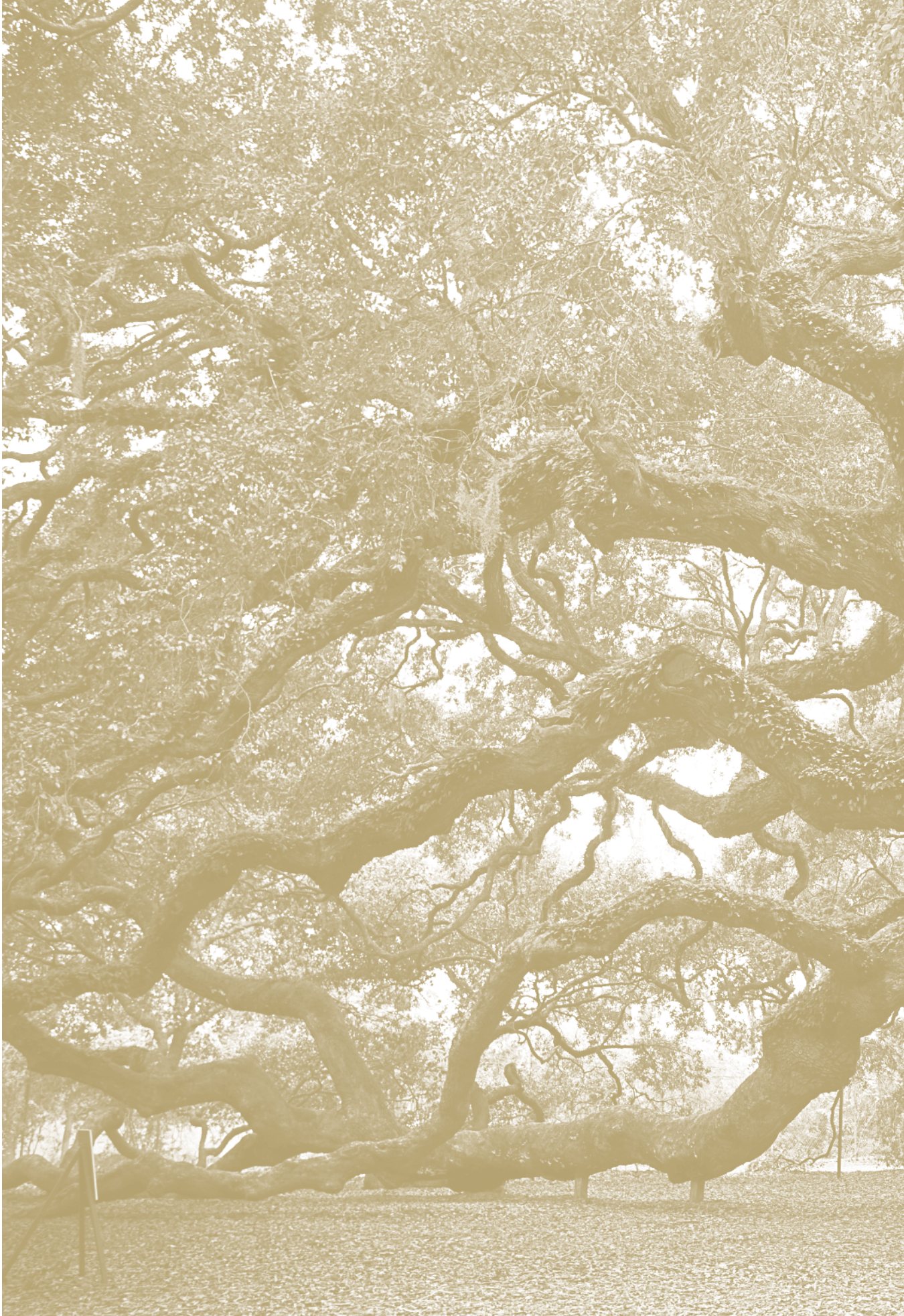
DISTRIBUTION

Spółki z Grupy nieustannie rozwijają sieć dystrybucji swoich produktów i usług, wzbogacając ją o nowe kanały sprzedaży. Oferta dostępna jest za pośrednictwem rozległej sieci oddziałów własnych oraz placówek partnerskich. Dzięki ścisłej współpracy z firmami pośrednictwa finansowego, dealerami samochodów oraz deweloperami, systematycznie powiększana jest dostępność oferowanych rozwiązań finansowych. W mijającym roku Grupa skoncentrowała się na rozwoju elektronicznych kanałów dystrybucji, w tym bankowości internetowej marek Getin Bank i Open Finance.

The Group's companies are continuously expanding the distribution networks for their products and services by introducing new sales channels. Their products and services are available through an extensive network of their own branches and partner offices. By working closely with financial intermediation companies, car dealerships and property developers, their financial solutions are made available in more and more locations. In 2010, the Group focused on developing its electronic distribution channels, including the online banking platforms of the Getin Bank and Open Finance brands.

GETIN NOBLE BANK

Oddziały Branches	Placówki partnerskie Partner branches	Pośrednicy finansowi Financial intermediaries	Dealerzy samochodów Car dealerships	Developeerzy Property developers	Bankowość internetowa Online banking
-----------------------------	---	---	---	--	--



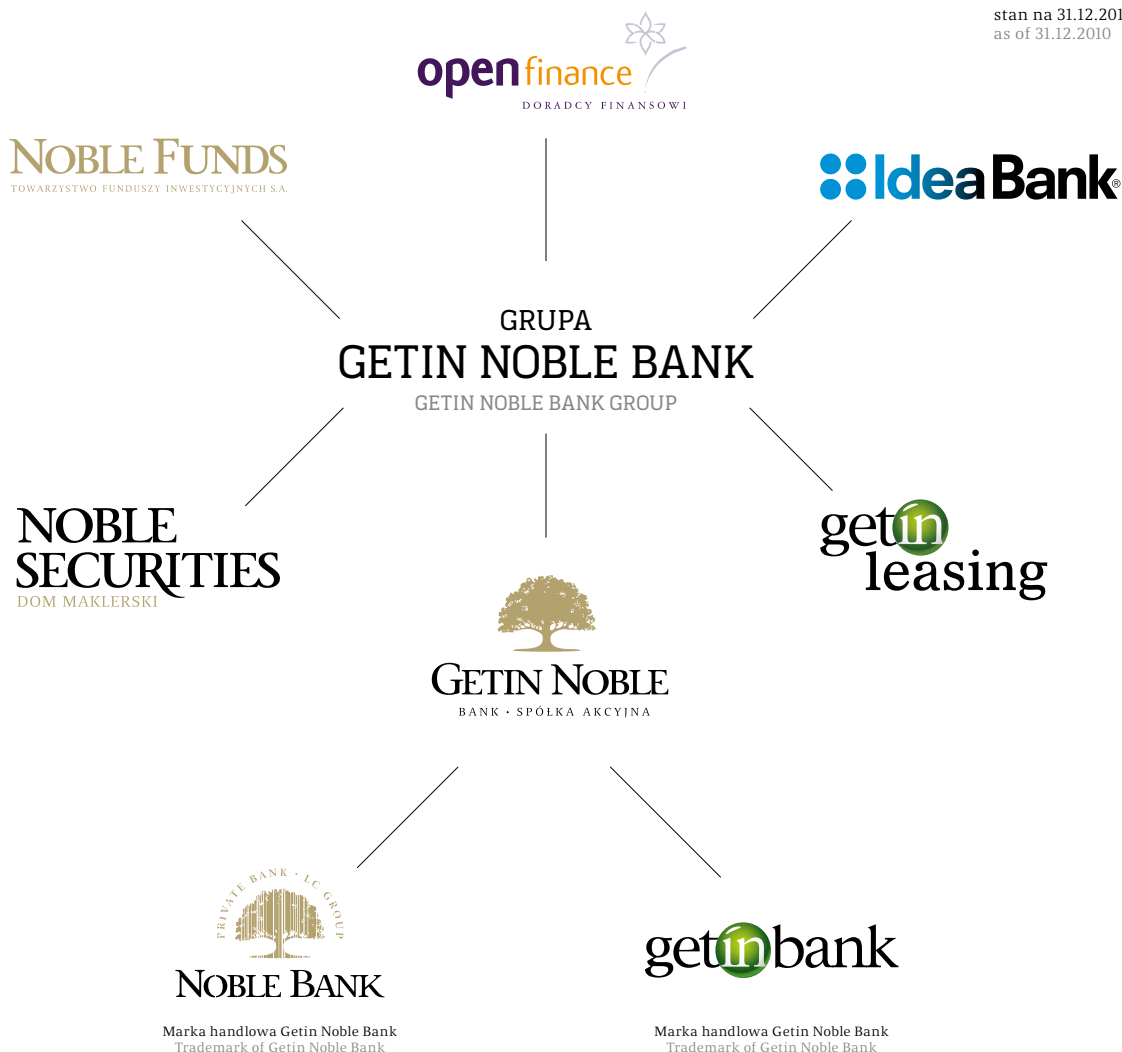


GETIN NOBLE BANK

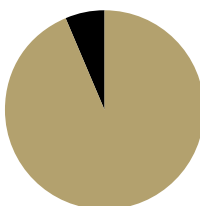
STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT

GROUP STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

stan na 31.12.2010
as of 31.12.2010



GETIN NOBLE BANK
GETIN NOBLE BANK



■ 93,71% Getin Holding
■ 6,29% Inni / Other

stan na 31.03.2011
as of 31.03.2011

GETIN NOBLE BANK

ZARZĄD

MANAGEMENT BOARD



Krzysztof Sławomir Rosiński

PREZES ZARZĄDU

PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD



Karol Karolkiewicz

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD



Maurycy Kühn

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD



Krzysztof Spyra

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD



Radosław Stefurak

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD



Maciej Szczechura

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD



Grzegorz Tracz

CZŁONEK ZARZĄDU

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD

stan na 31.05.2011
as of 31.05.2011

UDZIAŁY I POZYCJA RYNKOWA

MARKET SHARES AND POSITION

Nr No	Kategoria Category	Szczegóły Details
2	Rynek kredytów hipotecznych wg danych Związku Banków Polskich Mortgage loans according to ZBP	Wartość kredytów udzielonych w roku 2010 i udział w rynku: 6,5 mld PLN / 13,9% Value of loans granted in 2010 and market share: PLN 6.5B / 13.9%
1	Rynek kredytów samochodowych wg raportu Open Finance i IBRM SAMAR Car loans according to Open Finance and IBRM SAMAR	Wartość kredytów udzielonych w roku 2010 i udział w rynku: 1,7 mld PLN / 33,1% Value of loans granted in 2010 and market share: PLN 1.7B / 33.1%
1	Doradztwo finansowe (Open Finance) wg Związku Firm Doradztwa Finansowego Financial advice according to ZDFD	Wartość kredytów hipotecznych udzielonych w roku 2010 i udział w rynku: 6,4 mld PLN / 42,3% Value of mortgage loans granted and market share: PLN 6.4B / 42.3%

Bilans (MLN PLN), 2010 rok*

Balance sheet (PLN m), 2010*

Suma bilansowa Balance sheet total			Fundusze własne Own funds		
1	PKO BP	169 660,5	1	PKO BP	17 618,7
2	Pekao SA	134 089,9	2	Pekao SA	16 819,9
3	BRE Bank	90 042,4	3	BRE Bank	8 970,9
4	ING BSK	64 517,5	4	BZ WBK	6 248,1
5	BZ WBK	53 153,9	5	ING BSK	4 844,0
6	Bank Millennium	46 984,4	6	Bank Millennium	4 573,8
7	Kredyt Bank	43 374,2	7	Bank Handlowy	4 384,9
8	Getin Noble Bank	42 797,8	8	BPH	3 903,0
9	Bank Handlowy	37 517,5	9	Kredyt Bank	3 562,2
10	BPH	37 290,9	10	Getin Noble Bank	3 002,1

Źródło: Wg danych Rzeczypospolitej z dn. 21.03.2011

Source: Rzeczypospolita, 21.03.2011

Należności od klientów Loans and advances to customers		
1	PKO BP	130 668,1
2	Pekao SA	83 136,8
3	BRE Bank	59 370,4
4	Bank Millennium	36 585,2
5	ING BSK	34 509,0
6	Getin Noble Bank	33 454,0
7	BZ WBK	32 838,3
8	BPH	28 111,4
9	Kredyt Bank	27 093,9
10	Nordea Bank	20 718,1

Grupa Getin Noble Banku była, pod względem wzrostu w 2010 roku, najlepszą w Polsce grupą bankową. Roczna dynamika na poziomie 29,2% dała jej awans do pierwszej dziesiątki banków o największej sumie bilansowej. Przyczyną tak dużej zmiany był wysoki poziom sprzedaży i w konsekwencji przyrost należności od Klientów (+30,8% r/r). Równolegle Bank skutecznie gromadził depozyty, zwiększając poziom salda zobowiązań wobec Klientów o 31,1% r/r. Dla zapewnienia stabilności i bezpieczeństwa rozwoju Banku, Grupa Kapitałowa utrzymuje fundusze własne na bezpiecznym poziomie stosując politykę zatrzymywania w spółce wypracowanego zysku.

Zobowiązania wobec klientów Due to customers		
1	PKO BP	132 981,2
2	Pekao SA	100 573,2
3	BRE Bank	47 420,1
4	ING BSK	47 400,1
5	BZ WBK	41 970,5
6	Getin Noble Bank	37 025,7
7	Bank Millennium	35 193,2
8	Kredyt Bank	25 596,6
9	Bank Handlowy	23 747,6
10	BGK	20 422,5

In 2010, the Getin Noble Bank Group was the best banking group in Poland in terms of growth. With its annual growth of 29.2 percent, the Group joined the ranks of the top ten banks with the largest balance sheet totals. This high growth was attributable to high sales and, in consequence, an increase in amounts due from customers (+30.8 percent year-to-year). Meanwhile, the bank was successfully gathering deposits, thus increasing its balance of amounts due to customers by 31.1 percent on a year-to-year basis. To ensure the stability and security of the bank's growth, the Group maintains a safe level of equity, pursuing a policy of retaining the profit generated by the Group.

Rachunek zysków i strat (MLN PLN), 2010 rok*

Profit and Loss Account (PLN m), 2010*

Przychody z odsetek		r / r	
Interest income		Y / Y	
1	PKO BP	10 415,3	+ 15,3%
2	Pekao SA	6 551,2	- 2,9%
3	BRE Bank	3 421,7	- 0,9%
4	BZ WBK	3 130,3	- 3,0%
5	ING BSK	2 948,7	- 5,4%
6	Getin Noble Bank	2 877,4	+ 9,7%
7	Bank Millennium	2 360,0	- 0,6%
8	BPH	2 279,0	- 7,2%
9	Kredyt Bank	2 204,6	- 3,7%
10	Bank Handlowy	1 972,0	- 6,0%

Przychody z opłat i prowizji		r / r	
Fee and commission income		Y / Y	
1	PKO BP	3 880,9	+ 16,4%
2	Pekao SA	2 796,3	+ 2,9%
3	BZ WBK	1 555,3	+ 1,3%
4	Getin Noble Bank	1 232,0	+ 34,5%
5	BRE Bank	1 178,7	+ 17,7%
6	ING BSK	1 117,1	+ 9,5%
7	BPH	915,7	- 2,8%
8	Bank Handlowy	747,1	+ 13,2%
9	Bank Millennium	625,3	+ 8,5%
10	Kredyt Bank	426,9	- 1,6%

Wynik z działalności bankowej		r / r	
Results from banking operations		Y / Y	
1	PKO BP	10 197,6	+ 18,5%
2	Pekao SA	7 218,0	+ 2,3%
3	BZ WBK	3 492,5	+ 7,8%
4	BRE Bank	3 332,1	+ 47,2%
5	ING BSK	2 690,5	+ 8,5%
6	Bank Handlowy	2 563,4	+ 6,0%
7	Getin Noble Bank	2 233,3	+ 30,3%
8	BPH	2 225,1	- 1,9%
9	Bank Millennium	1 771,7	+ 17,0%
10	Kredyt Bank	1 588,4	- 11,7%

Zysk netto		r / r	
Net income		Y / Y	
1	PKO BP	3 212,8	+ 39,4%
2	Pekao SA	2 530,3	+ 4,5%
3	BZ WBK	1 040,6	+ 17,4%
4	Bank Handlowy	754,8	+ 49,6%
5	ING BSK	753,1	+ 26,6%
6	BRE Bank	660,9	x 5,1
7	BGK	458,6	+ 79,3%
8	Getin Noble Bank	450,1	+ 45,7%
9	Bank Millennium	326,0	x 217,3
10	Raiffeisen Bank	267,1	x 2,3

Efektywna sprzedaż w całym 2010 roku pozwoliła zwiększyć przychody prowizyjne o 34,5%. Wśród największych banków Getin Noble Bank osiągnął drugi w kolejności wzrost przychodów odsetkowych, dzięki obniżeniu średniego kosztu pozyskania finansowania udało się poprawić wynik odsetkowy o 34,2% r/r. Ostatecznie wynik na działalności bankowej przekroczył 2,2 mld PLN i był o 30,3% większy niż rok wcześniej.

The Group's effective sales in all of 2010 led to a 34.5 percent increase in commission income. Among the largest banks, Getin Noble Bank recorded the second highest interest income and, by reducing its average financing costs, improved its net interest income by 34.2 percent on a year-to-year basis. The Group finished the year with a PLN 2.2 billion in result from banking operations, up by 30.3 percent compared to the previous year.

Źródło: Wg danych Rzeczypospolitej z dn. 21.03.2011
Source: Rzeczpospolita, 21.03.2011

Getin Noble Bank na tle konkurencji*

Getin Noble Bank vs its competitors*

	Nazwa Banku Bank	Placówki No. of Branches /Offices	Stan na Number as of
1	PKO BP	1 208	19.04.2011
2	Pekao SA	1 073	19.04.2011
3	BZ WBK	628	17.04.2011
4	Euro Bank	523	17.11.2010
5	Getin Noble Bank	518	31.12.2010
6	BPH	473	06.04.2011
7	Millennium	458	15.03.2011
8	ING	444	19.04.2011
9	Lukas	444	15.03.2011
10	Kredyt Bank	381	31.12.2010

Produkty i usługi Grupy Getin Noble Bank dystrybuowane są w sieci 650 placówek własnych i partnerskich (w tym: 518 oddziałów własnych i oddziałów partnerskich banku, 93 oddziały Open Finance i Open Direct, 22 oddziały Getin Leasing oraz 17 oddziałów Noble Securities). Dzięki rozległej sieci sprzedaży Grupa znajduje się w gronie liderów pod względem dostępności oferowanych produktów i usług finansowych.

The products and services offered by the Getin Noble Bank Group are distributed through a network of 650 own branches and partner branches (including 518 own branches and partner branches, 93 branches of Open Finance and Open Direct, 22 branches of Getin Leasing, and 17 branches of Noble Securities). With its extensive sales network, the Group is among the leaders in terms of availability of financial products and services.

Źródło: Liczba placówek u konkurentów wg danych Rzeczypospolitej z dn. 28.04.2011
Source: Number of competitors' branches, Rzeczypospolita, 28.04.2011

RATING

RATING

Wiarygodność i bezpieczeństwo

Credibility and security

Fitch	10.06.2010	perspektywa rating outlook
Podmiotu (IDR) Issuer default (IDR)	BB	stabilna stable
Krótkoterminowy Short-term	B	
Indywidualny Individual	D	
Rating wsparcia Support rating	5	
Długoterminowy rating w skali krajowej National long-term IDR	BBB (pol)	stabilna stable

Moody's Investor Service LTD	28.04.2010	perspektywa rating outlook
Rating siły finansowej Financial strenght rating	D-	stabilna stable
Długoterminowy rating depozytowy Long-term deposit rating	Ba2	stabilna stable
Krótkoterminowy rating depozytowy Short-term deposit rating	not prime	stabilna stable

GETIN NOBLE BANK

ZAANGAŻOWANIE SPOŁECZNE

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

Od początku 2010 roku Getin Noble Bank współpracuje ze Stowarzyszeniem SOS Wioski Dziecięce w Polsce, organizacją pożytku publicznego zajmującą się dziećmi opuszczonymi, osieroconymi oraz objętymi ryzykiem utraty rodziny biologicznej.

Współpraca ta ma strategiczne znaczenie dla realizowanej przez Bank polityki odpowiedzialności społecznej. W 2010 roku Getin Noble Bank, wspólnie ze stowarzyszeniem, zrealizował program wspólnego zakupu mieszkań dla podopiecznych SOS Wiosek Dziecięcych.

Ze Stowarzyszeniem SOS Wioski Dziecięce współpracuje również spółka Open Finance, która w ramach programu „Inwestuj w przyszłość dzieci” przekazała wybranym podopiecznym stowarzyszenia pomoc w postaci lokat bankowych. Celem programu jest zabezpieczenie finansowe dzieci w momencie uzyskania pełnoletności.

Celem Grupy Getin Noble Bank było stworzenie programu CSR, który przynosiłby wymierne korzyści dzieciom. Pierwszy rok wspólnych działań z partnerami społecznymi umożliwił wypracowanie docelowego modelu działań CSR. Głównym założeniem nowej polityki odpowiedzialności społecznej jest pomoc konkretnym dzieciom, która może odmienić ich życie. Każda złotówka powinna być przeznaczona na dzieci najbardziej potrzebujące pomocy. Szersza współpraca Getin Noble Bank z SOS Wioski Dziecięce daje gwarancję efektywnego wykorzystania potencjału obu partnerów.

Since the beginning of 2010, Getin Noble Bank has been supporting SOS Children's Villages in Poland, a public benefit organisation that provides help and support to children who have been abandoned, orphaned or who are at risk of losing their birth families.

The support provided to the association is of strategic significance for the Bank's social responsibility policy. In 2010, Getin Noble Bank and the association joined forces to carry out a programme of purchasing flats for children living in SOS Children's Villages.

Open Finance, which is part of the Group, also supports the SOS Children's Villages Association. As part of a project called Invest in the Future of Children, Open Finance has provided a number of children with assistance in the form of bank deposits. The idea behind the project is to help the children financially once they become of age.

The Getin Noble Bank Group's goal was to create a Corporate Social Responsibility programme that would bring measurable benefits to children. During the first year of the Group's work together with its partners, the Group developed its final CSR policy. The main objective of the CSR's policy is to help particular children in a way that can change their lives. Every zloty should be used to help those children who are most in need. Getin Noble Bank's extensive relationship with the SOS Children's Villages Association helps to ensure that the potential of both partners is used effectively.



OPEN FINANCE

LIDER RYNKU DORADZTWA FINANSOWEGO

LEADER IN THE FINANCIAL ADVISORY SERVICES MARKET

Open Finance jest liderem polskiego rynku doradztwa finansowego. Spółka oferuje profesjonalną pomoc w wyborze rozwiązań finansowych w zakresie finansowania zakupu nieruchomości, inwestycji oraz programów regularnego oszczędzania.

W 2010 roku łączna sprzedaż za pośrednictwem Open Finance przekroczyła 13 mld zł, plasując Spółkę na pierwszym miejscu zarówno w segmencie pośrednictwa sprzedaży kredytów hipotecznych, jak i produktów inwestycyjnych. Open Finance dynamicznie rozbudowuje własną sieć sprzedaży, świadcząc usługi w 53 oddziałach stacjonarnych, 46 oddziałach mobilnych, a także za pomocą nowoczesnego serwisu internetowego. Aktywnie współpracuje z polskimi bankami, towarzystwami ubezpieczeniowymi i towarzystwami funduszy inwestycyjnych.

Open Finance is the leading financial advisory firm in the Polish market. The company offers professional assistance with choosing financial solutions in areas covering real estate financing, investments and regular saving plans.

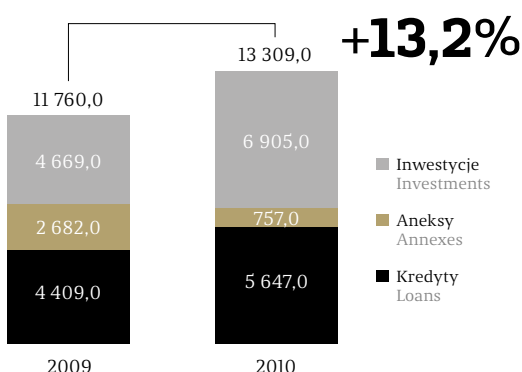
In 2010, total sales through Open Finance exceeded PLN 13 billion, which gave the company first place as a financial intermediary in mortgage loans and investment products. Open Finance is dynamically expanding its own sales network, offering its services at 53 traditional branches, 46 mobile branches, as well as using an innovative online platform. The company actively works with Polish banks, insurance companies and investment fund companies.

Rosnąca skuteczność sprzedaży

WARTOŚĆ SPRZEDAŻY (MLN PLN)

Growing sales effectiveness

SALES (PLN m)

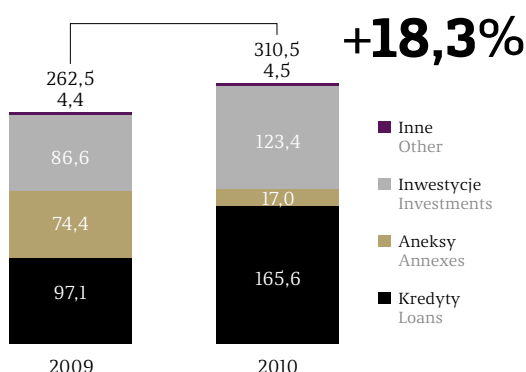


Uznanie partnerów biznesowych

PRZYCHODY PROWIZYJNE (MLN PLN)

Recognition from business partners

COMMISSION INCOME (PLN m)

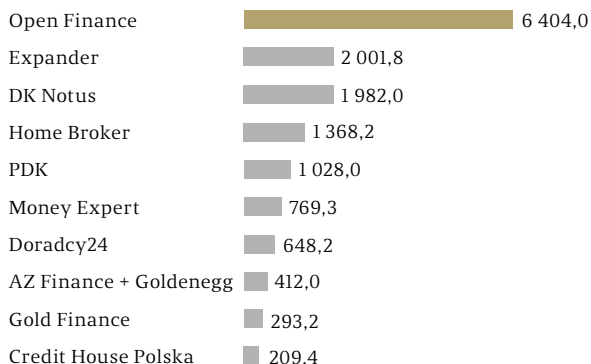


Profesjonalne doradztwo

WARTOŚĆ WYPŁACONYCH KREDYTÓW HIPOTECZNYCH (MLN PLN)

Professional advisory

MORTGAGE LOANS GRANTED (PLN m)

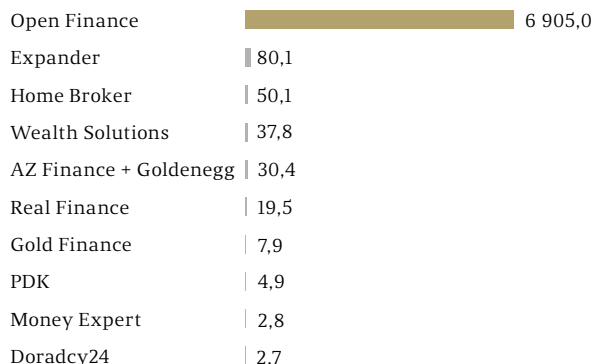


Znajomość rynku

WARTOŚĆ SPRZEDAŻY PRODUKTÓW INWESTYCYJNYCH (MLN PLN)

Market expertise

SALES OF INVESTMENT PRODUCTS (PLN m)



W grudniu 2010 roku Getin Noble Bank podjął decyzję o wprowadzeniu Open Finance na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie. Celem przedsięwzięcia było wzmocnienie wiarygodności Open Finance oraz zwiększenie akwizycyjnych możliwości Spółki. Nowa strategia zakłada poszerzenie zakresu dotychczasowej działalności biznesowej oraz wzbogacenie oferty o własne produkty finansowe.

In December 2010, Getin Noble Bank decided to float Open Finance on the Warsaw Stock Exchange. The goal of the project was to make Open Finance even more reliable and to increase its acquisition potential. The company's new strategy involves extending the scope of its business activities and its range of products and services by including financial products developed by Open Finance itself.

DOBRE ZARZĄDZANY FUNDUSZ

A WELL MANAGED FUND

Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych specjalizuje się w tworzeniu i zarządzaniu funduszami inwestycyjnymi oraz w doradztwie inwestycyjnym. Usługi i produkty Noble Funds TFI są dostępne w kilkunastu bankach, domach maklerskich i firmach doradztwa finansowego.

Najważniejszy kapitał firmy to doświadczony zespół specjalistów, mających wieloletnie doświadczenie w znanych instytucjach finansowych. Noble Funds TFI proponuje osiem subfunduszy różniących się strategiami inwestycyjnymi. Ponadto oferuje fundusze zamknięte, asset management oraz doradztwo inwestycyjne.

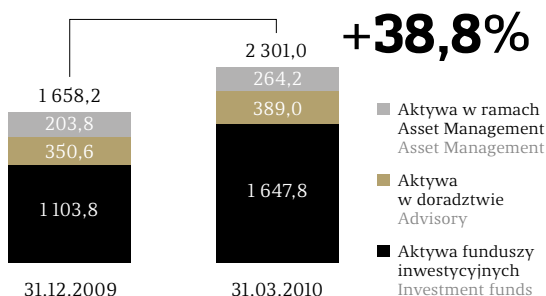
TFI osiąga bardzo dobre i powtarzalne wyniki inwestycyjne, czego potwierdzeniem jest nagroda „Złoty Portfel” Gazety Giełdy „Parkiet” dla Andrzeja Lisa, Zarządzającego Noble Fund Stabilnego Wzrostu Plus. W 2010 roku Noble Funds TFI odnotowało zysk netto na poziomie 20,1 mln PLN. W tym samym czasie aktywa spółki wzrosły o 38,8% osiągając wartość 2,3 mld PLN.

Skuteczna sprzedaż

WARTOŚĆ AKTYWÓW (MLN PLN)

Effective selling

VALUE OF ASSETS (PLN m)



Noble Funds Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych (Noble Funds TFI) specialises in establishing and managing investment funds and in providing investment advisory services. Noble Funds TFI's products and services are available at a dozen or so banks, brokerage houses and financial advisory firms.

The company's greatest resource is its experienced team of specialists with many years of experience in working for well-known financial institutions. Noble Funds TFI offers eight different subfunds with different investment strategies. The company also offers closed-ended funds, asset management services and investment advisory services.

Noble Funds TFI delivers very good and repeatable investment results. This was proved by Andrzej Lis, the manager of Noble Fund Stabilnego Wzrostu Plus, winning the Złoty Portfel award from the newspaper Parkiet.

In 2010, Noble Funds TFI made a net profit of PLN 20.1 million. In the same period, the value of the the company's assets increased by 38.8 percent to PLN 2.3 billion.

Wymierne korzyści dla Klientów

POZYCJA RYNKOWA (MLN PLN)

Measurable benefits for customers

MARKET POSITION (PLN m)

Pozycja Position	Nazwa funduszu Fund Name	Roczna stopa zwrotu na dzień 31.12.2010 Annual Rate of Return (as of 31.12.2010)
1	Global Return	+ 21,5%
1	Stabilnego Wzrostu Plus	+ 20,5%
2	Akcji MIŚ Spółek	+ 24,5%
2	Mieszany	+ 14,6%

NOBLE SECURITIES

DOM MAKLERSKI

BROKERAGE HOUSE

**NOBLE
SECURITIES**
DOM MAKLERSKI

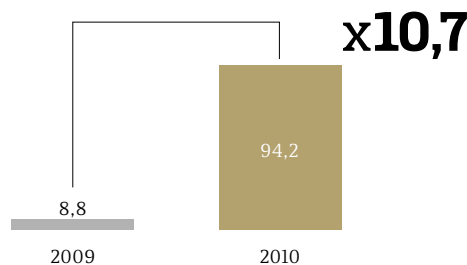
NOBLE Securities to jeden z najdynamiczniej rozwijających się w 2010 roku domów maklerskich. Spółka znacząco zwiększyła skalę działalności, wzbogacając swoją ofertę o nowe produkty inwestycyjne oraz rozbudowując sieć sprzedaży. Nowa strategia przyczyniła się do dynamicznego wzrostu liczby Klientów decydujących się na inwestycje za pośrednictwem NOBLE Securities.

NOBLE Securities z sukcesem budował swoją pozycję rynkową w strategicznych dla siebie obszarach, pozyskując blisko 500 mln PLN dla swoich Klientów. Z usług domu maklerskiego korzystały również firmy przeprowadzające niepubliczne emisje akcji. W III kwartale 2010 roku Noble Securities uzyskał status animatora rynku kontraktów terminowych na WIG20 Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Miało to istotny wpływ na poziom obrotów realizowanych przez Spółkę na instrumentach pochodnych notowanych na GPW – NOBLE Securities uplasowało się w pierwszej dziesiątce największych (pod względem wolumenu obrotu) brokerów na tym rynku.

NOBLE Securities is one of the fastest growing brokerage firms in 2010. The company has significantly expanded the scale of its business by including new investment products and developing its sales network. The company's new strategy contributed to fast growth in the number of customers choosing to invest their money through NOBLE Securities.

NOBLE Securities was successfully building its market position in the strategic areas of its operation, generating nearly PLN 500 million for its customers. The brokerage firm's services were also used by companies launching non-public share offerings. In the third quarter of 2010, NOBLE Securities won the status of a market maker for futures contracts within the WIG20 index of the Warsaw Stock Exchange. This significantly affected the company's derivative turnover on the Warsaw Stock Exchange – NOBLE Securities joined the ranks of the market's ten largest brokers in terms of trade volume.

Szybkie reagowanie na potrzeby Klientów
PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI MAKLERSKIEJ (MLN PLN)
Quickly responding to customers' needs
REVENUE FROM STOCK BROKING ACTIVITIES (PLN m)



UPROSZCZONY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

SIMPLIFIED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

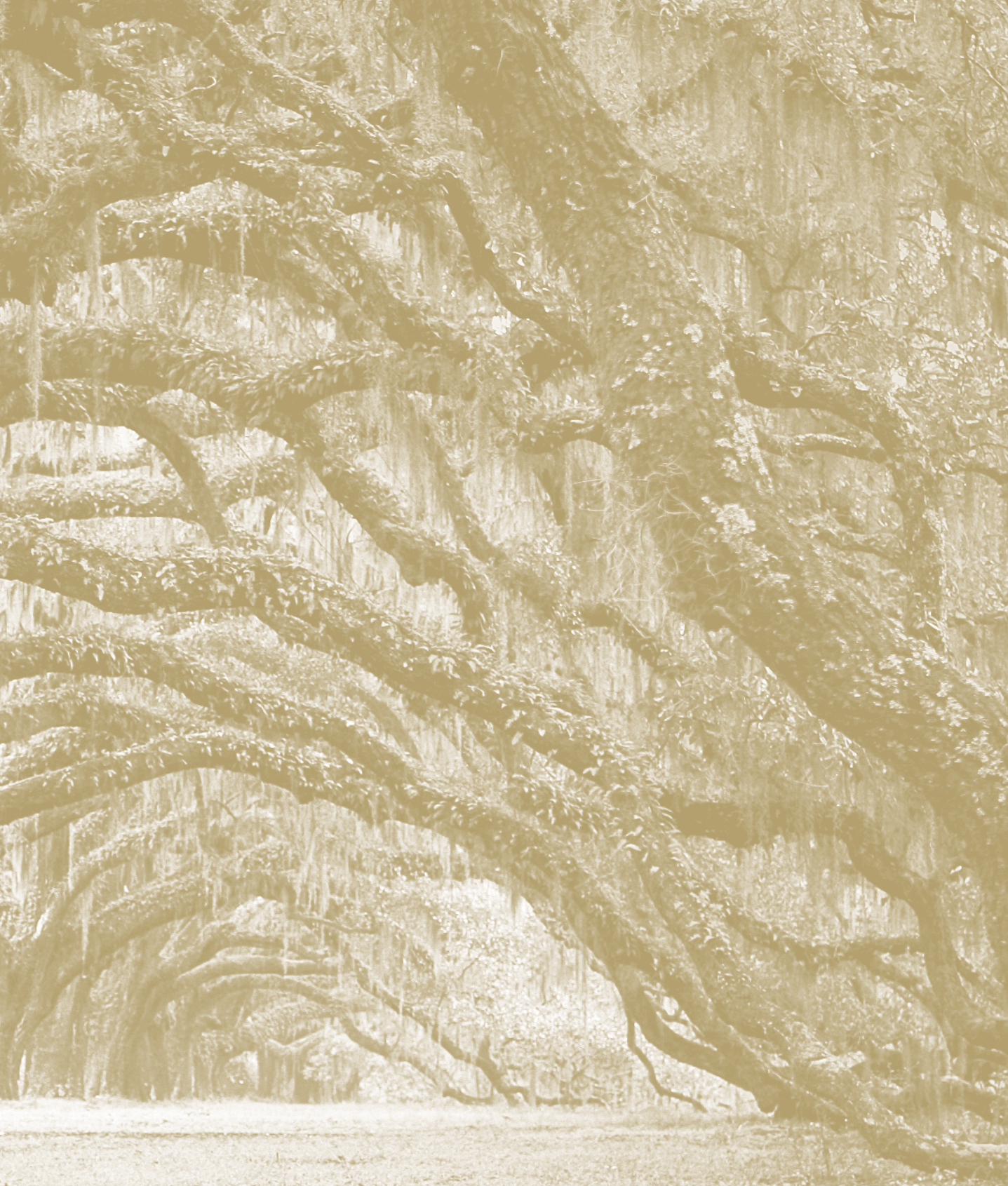
Bilans

mln PLN	PLN m	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2009 / 31.12.2010
Należność od banków i instytucji finansowych	Amounts due from banks	2 600,7	1 069,3	x2,4
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	Loans and advances to customers	33 454,0	25 583,8	+30,8%
Instrumenty finansowe	Financial instruments	2 837,9	3 849,3	-26,3%
Inne aktywa	Other assets	3 905,2	2 624,2	+48,8%
Aktywa razem	Total assets	42 797,8	33 126,6	+29,2%
Zobowiązania wobec klientów	Due to customers	37 025,7	28 236,5	+31,1%
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)	Equity (attributable to equity holders of the parent company)	3 293,7	2 889,5	+14,0%
Inne pasywa	Other liabilities and equity	2 478,4	2 000,6	+23,9%
Pasywa razem	Total liabilities and equity	42 797,8	33 126,6	+29,2%

Rachunek zysków i strat

mln PLN	PLN m	2010	2009	2010 / 2009
Przychody z tytułu odsetek	Interest income	2 877,4	2 622,0	+9,7%
Koszty z tytułu odsetek	Interest expense	-1 824,9	-1 837,8	-0,7%
Wynik z tytułu odsetek	Net interest income	1 052,5	784,2	+34,2%
Przychody z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission income	1 231,9	916,3	+34,5%
Koszty z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission expense	-270,4	-202,1	+33,8%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	Net fee and commission income	961,5	714,2	+34,6%
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	Other net operating income and expense	243,7	233,9	+4,2%
Wynik z tytułu odpisów aktualizacyjnych <small>z tytułu utraty wartości kredytów, pożyczek, należności leasingowych</small>	Result on provision for NPL and other accounts receivable	-1 057,3	-795,4	+32,9%
Ogólne koszty administracyjne	Overhead costs	-732,7	-626,0	+17,0%
Wynik z działalności operacyjnej	Operating profit	467,7	310,9	+50,5%
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	Share in net profit (loss) of associates	-0,7	0,0	+100,0%
Zysk brutto	Profit before income tax	467,0	310,9	+50,2%
Podatek dochodowy	Corporate income tax	-6,6	2,7	-344,4%
Udziały niekontrolujące	Non-controlling interest	-10,3	-4,7	x2,2
Zysk (strata) netto <small>(dla akcjonariuszy jednostki dominującej)</small>	Net profit <small>(attributable to equity holders of the parent company)</small>	450,1	308,9	+45,7%





GETIN HOLDING

LIST PREZESA ZARZĄDU

LETTER FROM PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD



Szanowni Państwo,

Poprawiająca się w 2010 roku sytuacja ekonomiczna stworzyła dogodne warunki do dalszego, dynamicznego rozwoju Spółek Grupy Getin Holding. Naszym głównym celem było wykorzystanie szans rynkowych i wzmacnianie pozycji w sektorze finansowym. Najważniejszy był szybki, ale bezpieczny wzrost, także poprzez strategiczne akwizycje. Skupiliśmy się również na efektywnym wykorzystaniu zasobów spółek, by jak najlepiej wykorzystać efekt synergii w ramach stale rosnącej Grupy Kapitałowej.

Początek 2010 roku to sukces połączenia dwóch najważniejszych banków – Getin Banku i Noble Banku. Powstały w wyniku fuzji Getin Noble Bank od początku działalności znalazł się w gronie dziesięciu największych banków w Polsce. Stworzenie silnego, uniwersalnego banku w ramach Getin Holding było kluczowym elementem strategii zmierzającej do wzmocnienia potencjału biznesowego naszej Grupy.

W drugiej połowie 2010 roku z sukcesem zakończyliśmy ofertę publiczną podwyższenia kapitałów w Towarzystwie Ubezpieczeniowym Europa. Emisja nowych akcji umożliwiła wzrost kapitałów własnych Grupy Europa o ponad 231 mln PLN.

Dear Sir or Madam,

The improving economic situation in 2010 provided favourable conditions for continued fast growth of Getin Holding's member companies. Our main goal was to take advantage of the available market opportunities and to strengthen our position in the financial sector. Our priority was to grow rapidly, but securely, also through strategic acquisitions. We also focused on effective use of the companies' resources to make the most of the effects of synergy within our continuously expanding Group.

The beginning of 2010 was a time of a successful merger of the two key banks: Getin Bank and Noble Bank. The merger created Getin Noble Bank, which joined the ranks of the ten largest banks in Poland as soon as it was established. Creating a strong universal bank within Getin Holding was the key element of the Group's strategy aimed at strengthening its business potential.

In the second half of 2010, the Group successfully completed a public offering to increase the capital of the insurance company Europa. The new share issue allowed us to increase the Europa Group's equity by more than PLN 231 million.

Based on the license held by GMAC Bank Polska, acquired in 2010, the Group created Idea Bank, an

W oparciu o licencję przejętego w 2010 roku GMAC Bank Polska, powstał Idea Bank, specjalizujący się w świadczeniu usług finansowych dla małych i mikro firm. Z sukcesem przeprowadziliśmy również transakcję nabycia większościowych udziałów w MW Trade, notowanej na GPW w Warszawie spółce specjalizującej się w finansowaniu służby zdrowia. Nowa akwizycja umożliwiła nam wejście i aktywne działanie w zupełnie nowym dla nas segmencie rynku. W grudniu 2010 roku działalność rozpoczął PF Leasing, niebankowa, uniwersalna spółka leasingowa, działająca w ramach Getin Holding. Przewagą konkurencyjną nowego podmiotu jest doświadczona kadra menedżerska oraz rozbudowana sieć dystrybucji.

Podjęte w 2009 i na początku 2010 roku działania zmierzające do zwiększenia efektywności naszych spółek zagranicznych przyniosły wymierne efekty. W całym roku spółki zagraniczne wypracowały ponad 45,3 mln PLN zysku netto. Najszybciej rozwijał się białoruski Sombelbank, działający głównie w segmencie finansów osobistych. Ukraińska Grupa Plus Bank umocniła pozycję lidera na tamtejszym rynku kredytów samochodowych. Carcade Rosja utrzymała wysoki wzrost sprzedaży oraz podpisała przedwstępny umowę nabycia udziałów banku działającego na terenie Federacji Rosyjskiej. Zakup ten pomoże rozszerzyć ofertę Spółki o kredyty samochodowe w Rosji.

Pragnę serdecznie podziękować wszystkim Pracownikom i Zarządom Spółek Grupy Getin Holding za zaangażowanie i wkład w dynamiczny rozwój naszej Grupy. To dzięki Waszemu zaangażowaniu i ciężkiej pracy osiągnęliśmy tak wiele sukcesów zarówno na rynku polskim, jak i na rynkach zagranicznych.

Chciałbym również podziękować Akcjonariuszom Getin Holding, którzy aktywnie wspierali nasze działania i motywowali do osiągania coraz ambitniejszych celów biznesowych. Jako Zarząd jesteśmy przekonani, że dalszy, dynamiczny rozwój Grupy przyniesie wymierne korzyści naszym Akcjonariuszom, Pracownikom oraz Klientom.

institution specialising in providing financial services to micro- and small enterprises. We were also successful in completing a deal to acquire a majority stake in MW Trade, a company listed on the Warsaw Stock Exchange, specialising in health care financing. This new acquisition opened the door for the Group to enter and actively operate in a market segment that was completely new to us. In December 2010, a company called PF Leasing began operations as a non-bank universal leasing company within Getin Holding. The newly established company's competitive advantage is its experienced team of managers and an extensive distribution network. The activities undertaken in 2009 and early 2010 with the aim of increasing the effectiveness of our foreign companies generated measurable results. In all of 2010, our foreign companies made a net profit of PLN 45.3 million. The fastest growing company was the Belarus based Sombelbank, which focuses on the personal finance segment. The Ukraine based Plus Bank Group reinforced its leading position as a car loan provider on the Ukrainian market. Carcade Russia maintained its high sales growth pace and signed a preliminary agreement to acquire shares of a bank operating in the Russian Federation. This acquisition is expected to help extending the Company's range and include car loans in Russia.

I would like to extend my sincere thanks to all employees and management boards of the companies within the Getin Holding Group for their commitment and contribution to the rapid growth of our Group. It is your commitment and hard work that have made us so successful both in Poland and on foreign markets.

I would like to thank the shareholders of Getin Holding for actively supporting our activities and for motivating us to pursue even more challenging business objectives. We, the Management Board, are convinced that the continued fast growth of the Group will bring measurable benefits for our shareholders, employees and customers.

Radosław Jerzy Boniecki

PREZES ZARZĄDU
PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD

SPÓŁKA ROKU: DOBRE WYNIKI, ŚMIAŁA STRATEGIA, ISTOTNE I KORZYSTNE ZMIANY

COMPANY OF THE YEAR: GOOD RESULTS, AMBITIOUS STRATEGY, SIGNIFICANT AND PROFITABLE CHANGES

Getin Holding to jedna z najbardziej dynamicznie rozwijających się polskich grup kapitałowych. Głównym przedmiotem działalności spółki jest wyszukiwanie i realizacja projektów inwestycyjnych na rynkach krajowych oraz zagranicznych, a także - poprzez nadzór i koordynację rozwoju - tworzenie wartości w obrębie podmiotów wchodzących w skład portfela inwestycyjnego. W 2010 roku Grupa Kapitałowa Getin Holding wypracowała 421,1 mln zł zysku netto dla akcjonariuszy spółki, co stanowi wynik o 52,6% lepszy niż w 2009 roku.

Podmioty wchodzące w skład Grupy Getin Holding to głównie instytucje finansowe prowadzące działalność w zakresie usług bankowych, ubezpieczeniowych, leasingowych, maklerskich, doradztwa finansowego i inwestycyjnego oraz dystrybucji produktów finansowych.

W skład Getin Holding, obok Getin Noble Bank, wchodzi między innymi firmy doradztwa i pośrednictwa finansowego: Open Finance, Powszechny Dom Kredytowy, ubezpieczyciele – spółki Grupy Kapitałowej Europa oraz spółka działająca na rynku finansowania służby zdrowia: MW Trade. Getin Holding aktywnie działa na rynkach Europy Wschodniej, gdzie posiada dwa banki: Plus Bank będący liderem ukraińskiego rynku kredytów samochodowych oraz białoruski Sombelbank, koncentrujący się na sprzedaży kredytów gotówkowych. Ważną pozycję w międzynarodowej strukturze grupy Getin Holding zajmuje działająca w Rosji, spółka Carcade, będąca jednym z liderów tamtejszego rynku leasingowego i rozszerzająca swoją działalność w oparciu o nabyty Kuban Bank.

Obecność w grupie pięciu banków, towarzystw ubezpieczeniowych, firm leasingowych oraz podmiotów świadczących usługi w zakresie doradztwa i pośrednictwa finansowego oraz inwestycyjnego, pozwala wszystkim podmiotom korzystać z doświadczeń pozostałych spółek w ramach grupy kapitałowej. Getin Holding należy do grona największych firm notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych

Getin Holding is one of the fastest growing groups of companies in Poland. The Group's core business is to find and take advantage of investment opportunities on the Polish and foreign markets, as well as – through development supervision and coordination – creating value within the companies that are part of the Group's investment portfolio. In 2010, the Getin Holding Group made a net profit (attributable to equity holders of the parent) of PLN 421.1 million, which was an increase of 52.6 percent compared to the figure for 2009.

The Getin Holding Group's member companies are mainly financial institutions that provide services in areas such as banking, insurance, leasing, stock broking, financial and investment advice, as well as distribution of financial products.

In addition to Getin Noble Bank, Getin Holding comprises, among others, financial advice and intermediation companies (Open Finance, Powszechny Dom Kredytowy), insurance companies (the Europa Group's member companies) and a company operating in the health care financing market (MW Trade). Getin Holding actively operates in Eastern Europe markets, where it owns two banks: Plus Bank, which is the leading provider of car loans in Ukraine, and Belarusian Sombelbank, which focuses on selling mortgage loans. Carcade, a Russian based company that is also part of the Getin Holding Group, enjoys a leading position among Russia's leasing companies and expands its activities through a newly acquired Kuban Bank.

The presence of the five banks, insurance companies, leasing companies and entities providing financial and investment advice and intermediation services within the same group provides the Group's members with opportunities to share their experience.

Getin Holding is one of the largest companies listed on the Warsaw Stock Exchange. Its position is confirmed by the fact that Getin Holding has, for more

w Warszawie. Potwierdzeniem pozycji spółki jest fakt, że od ponad dwóch lat Getin Holding wchodzi do grupy dwudziestu największych spółek tworzących indeks WIG 20.

Gazeta Giełdy „Parkiet” w 17. edycji prestiżowego konkursu „Byki i Niedźwiedzie” nagrodziła Getin Holding tytułem „Spółka Roku”. Coroczne wyróżnienie przyznawane jest spółce, która wykazała się największą dynamiką rozwoju. Do największych osiągnięć Grupy eksperci zaliczają sukces fuzji Getin Banku i Noble Banku, w wyniku której powstał Getin Noble Bank; przejęcie GMAC Bank Polska i stworzenie na jego podstawie Idea Bank; nabycie udziałów MW Trade; podpisanie warunkowej umowy nabycia Allianz Bank Polska; stworzenie PF Leasing; sprzedaż przez Getin Noble Bank w ramach oferty publicznej 19,94% akcji TU Europa oraz rozwój zagranicznej działalności Grupy.

than two years, been listed as part of the WIG 20 index of the top 20 companies.

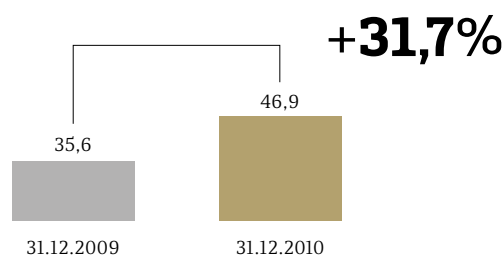
The newspaper Parkiet named Getin Holding “Company of the Year” in its 17th edition of the prestigious Byki i Niedźwiedzie (Bulls & Bears) competition. This annual award is given to the company with the most dynamic growth. According to experts, the Group’s greatest achievements include the successful merger of Getin Bank and Noble Bank, which created Getin Noble Bank; the acquisition of GMAC Bank Polska, which was the basis for establishing Idea Bank; the acquisition of shares in MW Trade; the signing of a conditional agreement to acquire Allianz Bank Polska; the establishment of PF Leasing; the sale, by Getin Noble Bank in a public offering, of a 19.94% stake in the insurance company Europa; and the expansion of the Group’s operations outside Poland.

Dynamiczny wzrost skali działalności

SUMA BILANSOWA (MLD PLN)

Dynamic business growth

BALANCE SHEET TOTAL (PLN B)

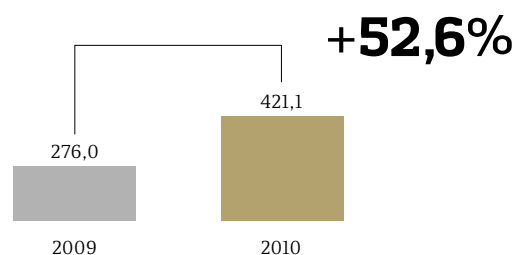


Wartość dla Akcjonariuszy

ZYSK NETTO AKCJONARIUSZY SPÓŁKI (MLN PLN)

Value for shareholders

NET PROFIT OF THE COMPANY SHAREHOLDERS (PLN m)

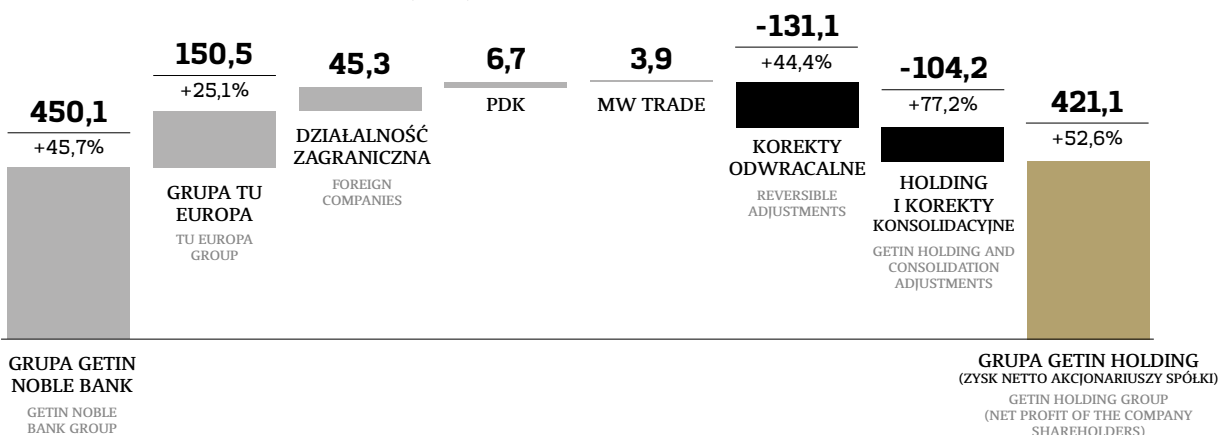


Kontrybucja Spółek do zysku netto Grupy

ZYSK NETTO AKCJONARIUSZY SPÓŁKI (MLN PLN)

Companies’ contribution to the Group’s net profit

NET PROFIT OF THE COMPANY SHAREHOLDERS (PLN m)



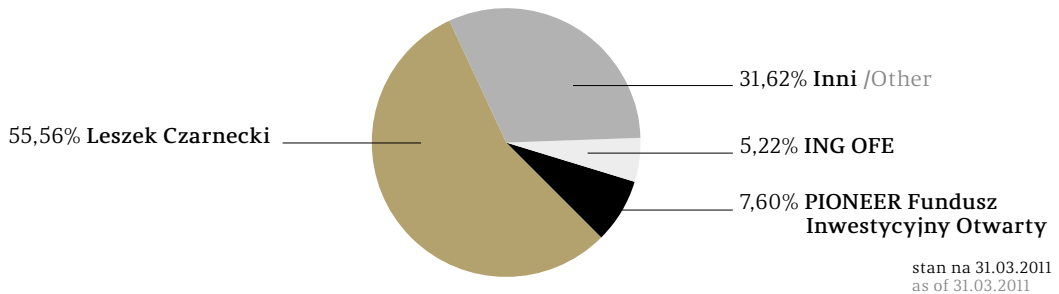
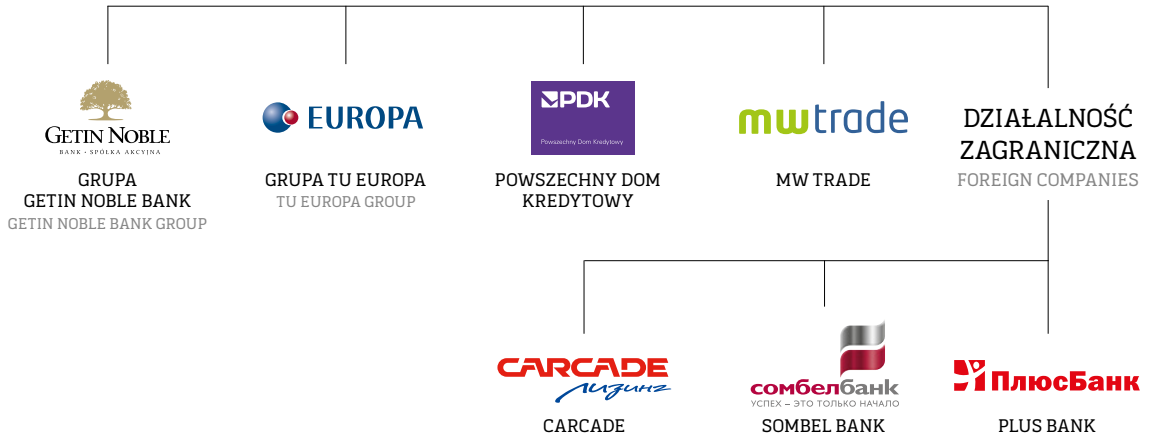
GETIN HOLDING

STRUKTURA GRUPY I AKCJONARIAT

GROUP STRUCTURE AND SHAREHOLDERS

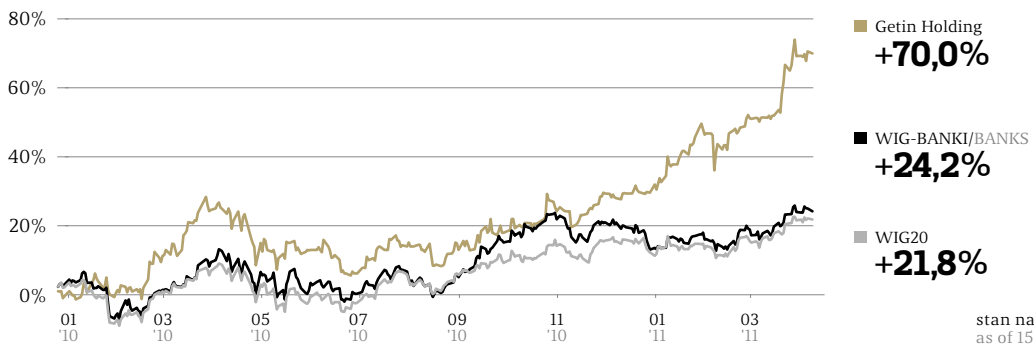
GETIN HOLDING

stan na 31.12.2010
as of 31.12.2010



Rosnąca wartość dla akcjonariuszy

Growing value for shareholders



GETIN HOLDING

ZARZĄD

MANAGEMENT BOARD



Radosław Jerzy Boniecki

PREZES ZARZĄDU

PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD



Łukasz Chojnacki

I WICEPREZES ZARZĄDU

I VICE-PRESIDENT OF THE MANAGEMENT BOARD



Katarzyna Beuch

CZŁONEK ZARZĄDU, DYREKTOR FINANSOWY

MEMBER OF THE MANAGEMENT BOARD, CFO

stan na 31.05.2011
as of 31.05.2011

LIDER RYNKU BANKASSURANCE

BANCASSURANCE LEADER

Grupa Kapitałowa Europa obejmuje Towarzystwo Ubezpieczeń Europa, którego historia sięga 1995 roku oraz Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie Europa.

Grupa Kapitałowa Europa specjalizuje się w ubezpieczeniach powiązanych z produktami finansowymi, ściśle współpracując z czołowymi bankami i instytucjami finansowymi w Polsce (łącznie ok. 300 partnerów biznesowych). Grupa oferuje kompleksową ochronę swoich Klientów, obejmującą m.in. spłatę zobowiązań kredytowych, ubezpieczenie mienia będącego przedmiotem zarówno kredytu, jak i leasingu, a ponadto ubezpieczenie zdrowia i życia kredytobiorcy, ubezpieczenia turystyczne oraz gwarancje ubezpieczeniowe. TUnŻ Europa jest także liderem ubezpieczeń ochronnych z elementem inwestycyjnym.

Zysk netto Grupy Europa wzrósł w 2010 roku o 25,0%, osiągając poziom 150,5 mln zł. Wartość sprzedaży Grupy, tj. składka przypisana brutto wg Polskich Standardów Rachunkowości, to ponad 4,4 mld zł, wobec 3,0 mld zł w roku poprzednim. Jednocześnie Spółka życiowa poprawiła swój wynik netto o 67,0% - w 2010 roku wyniósł on 75,9 mln zł. Spółka majątkowa, która wypracowała połowę zysku Grupy, osiągnęła wynik finansowy równy 75,4 mln zł i składkę przypisaną brutto w wysokości 499,8 mln zł, co stanowi 43,0% wzrostu w porównaniu z rokiem 2009.

Przeprowadzona w 2010 roku publiczna emisja akcji zwiększyła udział akcjonariuszy mniejszościowych do 33%.

Europa Group comprises Europa, an insurance company established in 1995, and Towarzystwo Ubezpieczeń na Życie Europa (a life insurance company).

The Europa Group specialises in providing insurance linked with financial products, working closely with Poland's leading banks and financial institutions (a total of around 300 business partners). The Group offers comprehensive insurance solutions that include loan repayment insurance, insurance of property provided as security for loans and insurance of leased property, plus borrower's health and life insurance, travel insurance and insurance guarantees. TUnŻ Europa, the life insurance company, is also the leading provider of insurance policies with an investment component.

The Europa Group's net profit in 2010 rose by 25.0 percent to PLN 150.5 million. The Group's sales, i.e. gross premium written in accordance with the Polish GAAP, topped PLN 4.4 billion, compared to PLN 3.0 billion in the previous year. At the same time, the life insurance company improved its net profit by 67.0 percent (PLN 75.9 million in 2010). The non-life insurance company, which is responsible for a half of the Group's profit, made a profit of PLN 75.4 million and a gross premium written of PLN 499.8 million, which was an increase of 43.0 percent compared to 2009.

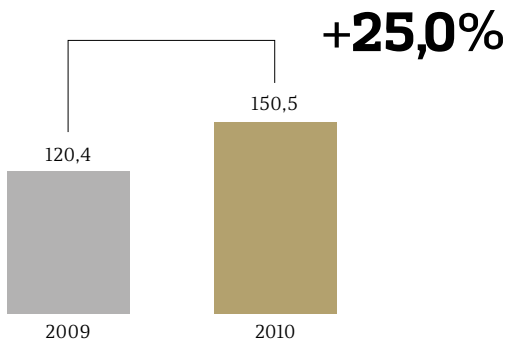
The 2010 SPO increased minority interests to 33 percent.

Wysoka zyskowność Grupy Kapitałowej

SKONSOLIDOWANY ZYSK NETTO (MLN PLN)

Group's high profitability

CONSOLIDATED NET PROFIT (PLN m)


Wicelider rynku ubezpieczeń na życie

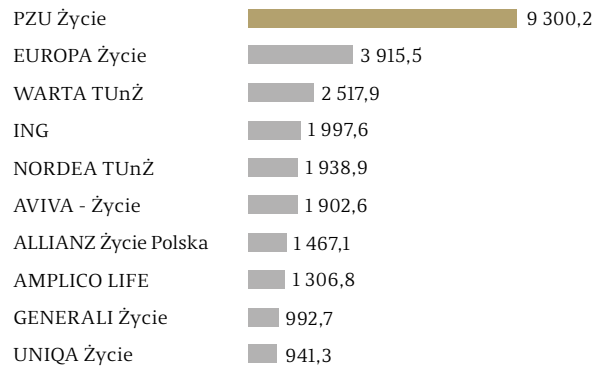
SKŁADKA PRZYPIŚANA BRUTTO

WG PSR SPÓŁKI ŹYCIOWEJ (MLN PLN)

The second largest life insurance company

GROSS PREMIUM WRITTEN - LIFE INSURANCE

IN ACCORDANCE WITH POLISH GAAP (PLN m)



LIDER BEZPOŚREDNIEJ SPRZEDAŻY PRODUKTÓW FINANSOWYCH

LEADER IN DIRECT SALE OF FINANCIAL PRODUCTS



Powszechny Dom Kredytowy (do niedawna Fiolet PDK) osiągnął znaczącą pozycję na rynku pośrednictwa kredytowego. Specjalizuje się w sprzedaży kredytów samochodowych (jako rynkowy lider), hipotecznych i gotówkowych.

Konsekwentnie realizowana strategia rozwoju PDK opiera się nie tylko na szeroko pojętej dywersyfikacji kanałów dystrybucji, jak i portfela produktów, ale przede wszystkim na wyprzedzaniu rynkowych trendów. Już w 2010 roku oferta spółki została poszerzona o rozwiązania finansowe dedykowane sektorowi mikro i małych przedsiębiorstw. 2011 rok to czas umacniania rynkowej pozycji spółki poprzez wieloproduktowość oraz szybkość działania.

W 2010 r. PDK pomogło sfinansować marzenia ponad 22 tys. Klientów, z czego ponad 11 tysięcy kredytów przeznaczono na zakup samochodów, zaś ponad 5 tysięcy na nieruchomości. Na sieć sprzedaży PDK składają się 54 placówki własne, usytuowane w 49 miastach Polski. Spółka współpracuje z ponad 640 dealerami i punktami sprzedaży samochodów oraz z ponad 800 deweloperami i biurami obrotu nieruchomościami.

Powszechny Dom Kredytowy (Fiolet PDK until recently) reached a significant market position as a financial intermediary. The company specializes in selling car loans (and is a market leader), mortgage loans and cash loans.

PDK consistently pursues a growth strategy that involves not only diversifying its distribution channels and product portfolio, but, above all, staying ahead of market trends. As early as in 2010, the company's range was extended by including financial solutions dedicated to micro- and small enterprises. The year 2011 will be a time for reinforcing the company's market position by offering many products and quick response.

In 2010, PDK helped more than 22 thousand customers to make their dreams come true. This included providing vehicle financing products to over 11 thousand customers and real property financing solutions to more than 5 thousand. PDK's sales network comprises 54 own offices located in 49 cities throughout Poland. The company offers its products through 640 car dealerships and dealers and through more than 800 property developers and real estate agencies.

FINANSOWANIE SPZOZ

FINANCING FOR HEALTH CARE INSTITUTIONS



MW Trade jest obecny na rynku usług finansowych od 2004 roku. Spółka utrzymuje wiodącą pozycję rynkową w zakresie bezpiecznej obsługi finansowej publicznej służby zdrowia w Polsce. Od grudnia 2009 roku akcje Spółki są notowane na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

Dzięki wysiłkom i doświadczeniu MW Trade jest nieustannie zaangażowane w tworzenie skutecznych rozwiązań finansowych, odpowiadających na zapotrzebowanie rynku sektora opieki zdrowotnej. Spółka współpracuje z ponad 300 podmiotami działającymi na rynku medycznym. Dysponuje produktami, które ułatwiają odzyskanie płynności finansowej placówkom zdrowia oraz ich kontrahentom. W minionym roku MW Trade kontynuował dynamiczny wzrost biznesu i jego wartości. Rok 2010 to istotny w rozwoju Spółki okres, zarówno w zakresie operacyjnym, jak i strategicznym. Ostatnie 4 kwartały to rekordowe wyniki finansowe, osiągnięte dzięki najważniejszemu wydarzeniu dla Spółki, jakim było przejęcie nad nią kontroli przez Getin Holding. Współpraca ze spółkami z Grupy Getin Holding pozwoliło poważnie zwiększyć aktywność w sprzedaży podstawowych produktów.

MW Trade has been present in the financial services market since 2004. The company continues to be the leading provider of financial services for the public health care sector in Poland. Since December 2009, the company's shares have been listed on the Warsaw Stock Exchange.

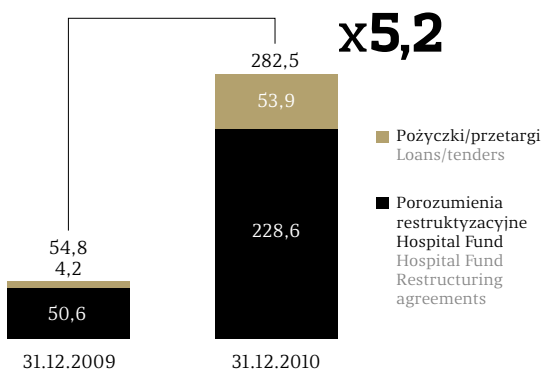
Thanks to hard work and experience, MW Trade continues to develop effective financial solutions that respond to the needs of the health care sector. The company works with more than 300 organisations operating in the medical market. The company offers products designed to help health care institutions and their customers to recover financially. In 2010, MW Trade continued dynamic growth of its business and increased its value. The year 2010 was an important time for the company's development, both operationally and strategically. The last four quarters ended up with the highest financial results in its history. It was due to the acquisition of MW Trade by Getin Holding. Cooperation with Getin Holding companies allowed a significant increase in sales of its basic products.

Wzrost bazy przychodowej

PORTFEL (MLN PLN)

Increase in customers' base

PORTFOLIO (PLN m)

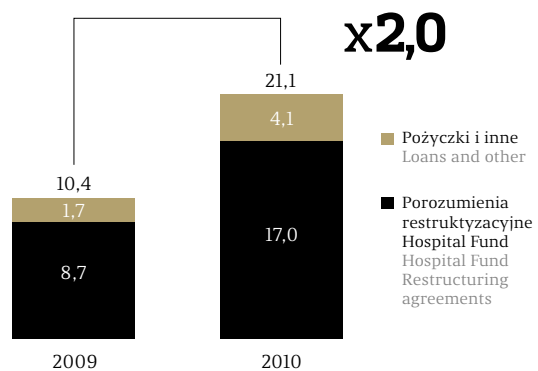


Dynamicznie rosące obroty

PRZYCHODY (MLN PLN)

Dynamic growth of revenues

REVENUE (PLN m)



DZIAŁALNOŚĆ ZAGRANICZNA

ROZWÓJ OPARTY NA DOŚWIADCZENIU

EXPERIENCE-DRIVEN GROWTH

W 2010 roku Getin Holding dynamicznie rozwijał swoją obecność na rynkach zagranicznych. Spółki działające w Rosji, na Ukrainie i Białorusi, wypracowały łącznie ponad 45,3 mln zł zysku netto.

Najszybciej rozwijał się białoruski Sombelbank (wzrost aktywów o 86,4% r/r). Dzięki intensywnym działaniom sprzedażowym (wzrost sprzedaży o 74,3% r/r) oraz podwojeniu liczby posiadanych oddziałów (do 20), Sombelbank odnotował 82,8% wzrost zysku netto w porównaniu z 2009 rokiem (11,7 mln zł).

Działający na Ukrainie PlusBank umocnił pozycję lidera na rynku kredytów samochodowych (ponad 30% udziałów w rynku). Bank podjął działania w zakresie wzrostu rentowności sprzedawanych produktów kredytowych oraz poprawy kosztów finansowania. Posiada 39 oddziałów własnych oraz systematycznie rozbudowuje sieć punktów przyjmowania wniosków kredytowych. Podjęte w 2010 roku działania pozwoliły Grupie PlusBanku na wypracowanie 19,4 mln zł zysku netto.

Carcade Rosja odnotowała w 2010 roku wzrost sprzedaży o 51,1% w ujęciu rok do roku. Dynamiczny wzrost przychodów prowizyjnych oraz obniżenie kosztów finansowania działalności pozwoliły Spółce na osiągnięcie 21,3 mln zł zysku netto (+14,5% r/r). W ramach strategii zmierzającej do dalszej ekspansji Getin Holding na rynku rosyjskim, Carcade Rosja nabyła OAO AB Kubanbank z siedzibą w Krasnodarze. Celem zakupu jest rozwój działalności bankowej na terenie Federacji Rosyjskiej, głównie w segmencie kredytów samochodowych.

In 2010, Getin Holding was rapidly expanding its operations on foreign markets. Getin Holding's companies in Russia, Ukraine and Belarus made a total net profit (attributable to equity holders of the parent) of over PLN 45.3 million.

The company that grew at the fastest pace was the Belarus based Sombelbank (its assets grew by 86.4 percent year-to-year). As a result of carrying out a considerable sales campaign (a sales increase of 74.3 percent year-to-year) and doubling the number of branches (to 20), Sombelbank reported a net profit increase of 82.8 percent compared to 2009 (PLN 11.7 million).

The Ukraine based PlusBank reinforced its leading position in the car loan market (enjoying an over 30 percent of the market share). The bank carried out a number of activities to increase the profitability of its lending products and to reduce its financing costs. PlusBank has 39 own branches and is continuously expanding its network of offices where customers can apply for loans. The activities carried out in 2010 helped the PlusBank Group to make a net profit of PLN 19.4 million.

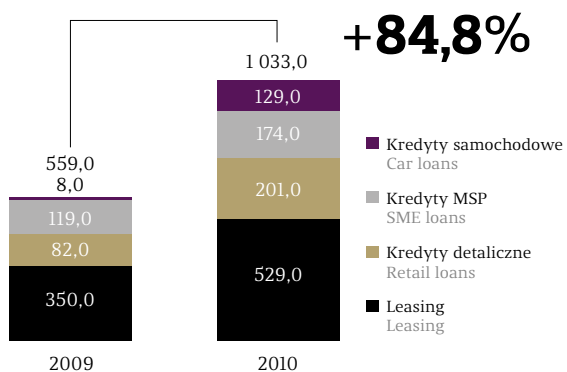
Carcade Russia increased its 2010 sales by 51.1 percent compared to 2009. By significantly increasing its commission income and reducing financing costs, the company made a net profit of PLN 21.3 million (+14.5 percent year-to-year). As part of Getin Holding's strategy of continuing expansion on the Russian market, Carcade Russia acquired OAO AB Kubanbank, a company based in the city of Krasnodar. The acquisition is expected to help Getin Holding expanding its banking operations in the Russian Federation, mainly in the car loan segment.

Wykorzystanie potencjału rynków zagranicznych

SPRZEDAŻ (MLN PLN)

Utilisation of foreign market potential

SALES (PLN m)

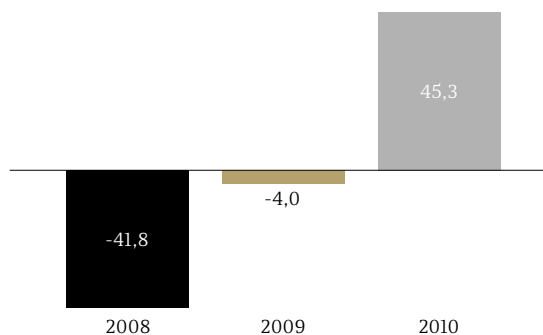


Szybka odpowiedź na zmiany w otoczeniu

ZYSK NETTO DLA AKCJONARIUSZY SPÓŁKI (MLN PLN)

Quick response to market changes

NET PROFIT OF THE COMPANY SHAREHOLDERS (PLN m)



UPROSZCZONY BILANS I RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

SIMPLIFIED BALANCE SHEET AND PROFIT AND LOSS ACCOUNT

Bilans

mln PLN	PLN m	31.12.2010	31.12.2009	31.12.2009 / 31.12.2010
Należność od banków i instytucji finansowych	Amounts due from banks	3 667,1	1 762,3	x2,1
Kredyty i pożyczki udzielone klientom	Loans and advances to customers	33 507,5	25 597,4	+30,9%
Instrumenty finansowe	Financial instruments	2 901,2	3 727,8	-22,2%
Inne aktywa	Other assets	6 778,6	6 234,1	+8,7%
Aktywa razem	Total assets	46 854,4	35 559,3	+31,8%
Zobowiązania wobec klientów	Due to customers	37 459,1	28 241,5	+32,6%
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)	Equity (attributable to equity holders of the parent company)	4 432,7	3 828,8	+15,8%
Inne pasywa	Other liabilities and equity	4 962,6	3 489,0	+42,2%
Pasywa razem	Total liabilities and equity	46 854,4	35 559,3	+31,8%

Rachunek zysków i strat

mln PLN	PLN m	2010	2009	2010 / 2009
Przychody z tytułu odsetek	Interest income	3 104,0	2 819,7	+10,1%
Koszty z tytułu odsetek	Interest expense	-1 830,6	-1 842,2	-0,6%
Wynik z tytułu odsetek	Net interest income	1 273,4	977,5	+30,3%
Przychody z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission income	794,1	588,1	+35,0%
Koszty z tytułu prowizji i opłat	Fee and commission expense	-237,6	-207,3	+14,6%
Wynik z tytułu prowizji i opłat	Net fee and commission income	556,5	380,8	+46,1%
Pozostałe przychody i koszty operacyjne netto	Other net operating income and expense	613,1	628,9	-2,5%
Wynik z tytułu odpisów aktualizacyjnych z tytułu utraty wartości kredytów, pożyczek, należności leasingowych	Result on provision for NPL and other accounts receivable	-1 055,2	-829,4	+27,2%
Ogólne koszty administracyjne	Overhead costs	-933,1	-799,7	+16,7%
Wynik z działalności operacyjnej	Operating profit	454,7	358,1	+26,9%
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	Share in net profit (loss) of associates	-4,5	-0,5	x9,0
Wynik z wyceny związany z transakcjami na jednostkach powiązanych	Revaluation of subsidiaries	35,0	0,0	+100,0%
Zysk (strata) brutto	Profit before income tax	485,2	357,6	+35,7%
Podatek dochodowy	Corporate income tax	-9,2	-21,4	-57,0%
Wynik z działalności zaniechanej	Result from discontinued activity	0,0	-0,1	-100,0%
Udziały niekontrolujące	Non-controlling interest	-54,9	-60,1	-8,7%
Zysk (strata) netto (dla akcjonariuszy jednostki dominującej)	Net profit (attributable to equity holders of the parent company)	421,1	276,0	+52,6%

GETIN NOBLE BANK SPÓŁKA AKCYJNA Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE, UL. DOMANIEWSKA 39B, 02-675 WARSZAWA, WPISANA DO REJESTRU PRZEDSIĘBIORCÓW PROWADZONEGO PRZEZ SĄD REJONOWY DLA M. ST. WARSZAWY, XIII WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRAJOWEGO REJESTRU SĄDOWEGO POD NUMEREM KRS 0000018507, NIP 7120102793, REGON 004184103, KTÓREJ KAPITAŁ ZAKŁADOWY WYNOŚI 953.763.097,00 ZŁ (W PEŁNI WPŁACONY).

GETIN HOLDING SPÓŁKA AKCYJNA Z SIEDZIBĄ WE WROCŁAWIU, UL. POWSTAŃCÓW ŚLĄSKICH 2-4, 53-333 WROCŁAW, WPISANA DO REJESTRU PRZEDSIĘBIORCÓW PROWADZONEGO PRZEZ SĄD REJONOWY WE WROCŁAWIU VI WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRS POD NUMEREM KRS 0000004335, NIP: 895-16-94-236, REGON: 932117232, KTÓREJ KAPITAŁ ZAKŁADOWY WYNOŚI: 713.785.319 PLN (W PEŁNI WPŁACONY).

